

relații financiar - valutare și comerciale internaționale

din nou în atenția F.M.I.

Contul de substituire

La reuniunea din martie 1979, de la Washington, a Comitetului Interimar al F.M.I. (comitet instituit în locul fostului Comitet al celor 20, în scopul rezolvării problemelor centrale ale sistemului monetar internațional) a fost readusă la ordinea zilei o propunere mai veche: aceea a înființării unui Cont de substituire, prin care să se înlocuiască o parte din rezervele oficiale în monede de rezervă (în special cele în dolari) cu Drepturi Speciale de Tragere.

Problema unui Cont de substituire a fost îndelung discutată în cadrul fostului „Comitet al celor 20” al F.M.I., însărcinat cu pregătirea reformei sistemului monetar internațional (1972 — 1974). Comitetul celor 20 a schițat numai schema generală a Contului, fără să analizeze numeroasele detalii tehnice privind funcționarea sa. În schema reformei, concepută înainte de criza petrolieră de „Comitetul celor 20”, Contul de substituire ar fi trebuit să asigure: revenirea la convertibilitatea generală; reducerea rolului monedelor de rezervă; întărirea rolului D.S.T. ca principal activ de rezervă; realizarea unei structuri optime și mai stabile a rezervelor monetare oficiale.

După cum se știe, al doilea amendament la statutul F.M.I., reflectând condițiile de instabilitate care au caracterizat relațiile monetar-financiare după declanșarea crizei energetice, nu a cuprins decât o parte din propunerile și prevederile schiței de reformă a „Comitetului celor 20”. Așa cum s-a întâmplat și cu alte probleme discutate în „Comitetul celor 20”, prevederile referitoare la Contul de substituire nu au întrunit acordul principalelor țări membre ale Fondului și nu au fost incluse în statutul modificat al F.M.I. Atunci (perioada 1972—1977) s-a remarcat în mod deosebit opoziția Statelor Unite față de ideea înființării unui Cont de substituire, ca urmare a faptului că autoritățile americane nu erau dispuse să accepte nici un fel de diminuare a rolului internațional al dolarului.

În ultimii doi ani, agravarea crizei dolarului a dus la schimbarea treptată a atitudinii S.U.A. față de ideea Contului de substituire. Autoritățile americane au declarat, în mai multe rânduri, că favorizează restringerea în limitele adecvate a rolului internațional al dolarului și, în acest context, sprijină propunerile privind înlocuirea — cu D.S.T. — a unei părți din rezervele valutare internaționale.

În consecință, în 1979 au fost reluate, în cadrul F.M.I., dezbaterile privind crearea Contului de substituire, măsură înțeleasă ca un nou pas spre reforma sistemului monetar internațional care — datorită eșuării încercărilor din 1971—1974 de a se realiza global — urmează să fie efectuată în etape.

Până în iarna anului 1980, problema contului de substituire s-a aflat în faza discuțiilor, analizelor pe multiple planuri și definitivării mecanismului de funcționare. **Scopul urmărit** prin înființarea Contului apare ca având trei componente.

În primul rând, Contul ar urma să constituie un nou pas spre transformarea D.S.T. în principalul activ de rezervă internațional, urmând să înlocuiască în bună măsură aurul și monedele din acest rol, așa cum se prevede și în statutul modificat al F.M.I. În prezent, D.S.T. sînt foarte departe de un asemenea obiectiv. În 1970—1972, F.M.I. a efectuat prima alocare, de 9,3 miliarde D.S.T. după care a urmat o pauză de șase ani, pe considerentul că lichiditatea internațională era deja excesivă. Alocările de D.S.T. au fost reluate în 1979, în perioada 1979—1981 urmând să fie alocate alte 12 miliarde dolari. În schimb, la sfîrșitul anului 1979, totalul lichidității internaționale se cifra la 1000 miliarde dolari (dacă rezervele de aur sînt evaluate la prețul pieței) ceea ce înseamnă că ponderea D.S.T. în lichiditatea internațională este sub 2%. Este evident că prin acest procedeu al alocărilor, Drepturile Speciale de Tragere nu se vor putea afirma în rolul preconizat, rămînînd la periferia rezervelor internaționale. Contul de substituire urmează, în consecință, să constituie al doilea procedeu, funcționînd concomitent cu alocările, de introducere a D.S.T. în sistemul monetar internațional.

În al doilea rând, recunoscînd că alocările de D.S.T., în forma în care au fost făcute, nu constituie un mijloc eficient de impunere a acestora ca principal activ de rezervă, promotorii Contului de substituire au în vedere crearea unui mecanism complex prin care D.S.T. să devină un activ atrăgător, mai bun decît alte active, astfel încît țările să fie stimulate să preschimbe în D.S.T. o parte din rezervele lor excedentare în dolari. Impunerea D.S.T. ca activ de rezervă s-ar face, astfel, de la sine, fără forțări administrative, constituind o modalitate complementară eficientă de introducere a acestui activ în circuitul financiar internațional.

În al treilea rând, Contul de substituire ar urma să contribuie la îmbunătățirea funcționării sistemului monetar internațional, prin crearea unui mecanism oficial, reglabil, de preschimbare în D.S.T. a monedelor de rezervă. Existența unui volum deosebit de mare de dolari în afara S.U.A. (eurodolarii) apreciat la 800—1000 miliarde dolari, constituie un potențial speculativ de mare amploare, ca urmare a fluxurilor substanțiale de fonduri lichide care se pot mișca dintr-o monedă în alta, sau spre aur și alte valori materiale. Diversificarea fondurilor lichide, din active în dolari spre active în alte monede, constituie una din cauzele centrale ale instabilității cursurilor de schimb și crizei dolarului. În lipsa posibilității de convertire oficială a dolarilor, nu există altă cale de înlocuire a dolarului decît prin vânzare pe piața valutară, ceea ce duce la scăderi substanțiale de curs și la proliferarea fenomenelor de criză.

Înființarea Contului ar însemna posibilitatea preschimbării oficiale a dolarului, în cadrul F.M.I., ocolindu-se piața și eliminându-se unul din factorii de instabilitate. Pe scurt, Contul de substituire dă posibilitatea punerii sub control a procesului diversificării.

Contul de substituire ar acționa, de asemenea, în direcția formării unei structuri mai optime a rezervelor monetare oficiale ale țărilor. Structura acestora este considerată ca fiind în prezent, vulnerabilă și potențial instabilă, deoarece se bazează într-o măsură prea mare pe dolari (tabelul nr. 1).

RELAȚII FINANCIAR-VALUTARE

Tabelul nr. 1

Compoziția rezervelor monetare oficiale pe plan mondial (date estimative) —

	1970	1971	1974	1978
Total rezerve oficiale, (miliarde dolari) din care :				
— dolari SUA	45,4	75,0	126,3	220,0
— mărci vest-germane	36,2	63,1	104,8	184,5
— lire sterline	1,6	2,0	5,4	14,2
— franci francezi	6,1	7,5	11,3	6,0
	0,4	1,3	2,8	12,5

SURSA : calculat după date F.M.I.

Părerea generală a cercunilor de specialitate este că un sistem de rezerve dependent aproape exclusiv de dolar nu este de dorit, cu atât mai mult cu cât moneda americană se dovedește instabilă. Contul de substituție ar regla — în direcția dorită — structura rezervelor oficiale.

Mecanism de funcționare. În stadiul actual al proiectului, Contul de substituție ar fi organizat și ar funcționa după următoarele principii :

a. Participarea la Cont este voluntară și la latitudinea fiecărei țări membre a F.M.I. Țările membre își păstrează, astfel, dreptul de a-și alege structura rezervelor oficiale potrivit preferințelor fiecăreia.

b. Participarea la Cont ar trebui să includă, în principiu, toate monedele de rezervă (dolarul SUA, moneda vest-germană, lira sterlină etc.), dar în practică problema se referă în principal la dolarul SUA, care deține 70—80% din rezervele oficiale.

c. Deși în materialele oficiale pregătitoare nu există nici un indiciu concret referitor la mărimea Contului, un prim ordin de mărime rezultă din faptul că se are în vedere numai o înlocuire parțială a rezervelor valutare oficiale. În același timp, Contul nu va putea fi prea mic (sub 20 miliarde dolari), deoarece în acest ultim caz nu ar prezenta interes.

d. În ceea ce privește administrarea noii instituții, se preconizează, în principal, două variante : un Cont în cadrul F.M.I., ca unitate operativă distinctă ; un Cont cu personalitate juridică proprie, F.M.I. fiind numai administrator.

e. Activele Contului vor fi formate din monede de rezervă, reprezentând depunerile participanților ; ulterior, acestea vor fi transformate în obligații ale autorităților emittente ale monedelor respective. Pasivele sint obligațiile Contului exprimate în D.S.T., reprezentând echivalentul depunerilor în monede de rezervă, stabilit pe baza cursului D.S.T./moneda depusă, în vigoare la data depunerii.

Deoarece activele Contului sint exprimate în monede, ele se pot aprecia sau deprecia în timp ; în schimb pasivele, fiind exprimate în D.S.T., reprezintă o valoare stabilă. În felul acesta, participanții la Contul de substituție sint feriți de risc valutar, ceea ce constituie un element de atractivitate. Mecanismul de detaliu, încă neprecizat, trebuie să stabilească cine suportă, și în ce proporție, riscul unei eventuale depreciere a activelor Contului.

f. Contul de substituție trebuie să plătească participanților o dobândă calculată asupra soldului depunerilor acestora (participarea inițială minus restituirile). Pe de altă parte, emitenții monedelor care fac obiectul operațiunilor de substituție (în principal S.U.A. trebuie să plătească Contului o dobândă corespunzătoare, care să acopere integral dobânda plătită participanților.

Mecanismul de stabilire a dobânzii plătite și a celei încasate de Cont a făcut obiectul unor căutări intense pentru a se conveni asupra formulei care să întrunească atât acordul participanților, cât și al țărilor emittente de monedă depusă. În principiu, s-a pornit de la necesitatea asigurării unei atractivități sporite a creanțelor în D.S.T., prin co-

relarea dobânzii plătite de Cont cu nivelul dobânzii pe piețele de capital.

g. În ceea ce privește sfera de utilizare a creanțelor asupra Contului de substituție, s-a convenit în principiu, asupra necesității unei scheme de utilizare cât mai puțin rigidă și cât mai mult orientată spre piață. Și în acest caz, s-a avut în vedere că amploarea, varietatea și flexibilitatea în ceea ce privește posibilitățile de utilizare a creanțelor asupra Contului determină gradul de atractivitate a noilor instrumente exprimate în D.S.T. Dacă participanții nu vor putea utiliza creanțele în D.S.T. asupra Contului decât într-un număr limitat de operații, în condiții de restricții și formalități administrative, atunci ei vor evita constituirea de rezerve în noile creanțe.

Pentru început, s-a căzut de acord ca gama operațiilor cu creanțe asupra Contului să nu fie mai mică decât aceea a operațiilor cu D.S.T. În acest sens, noile creanțe în DST vor putea fi utilizate : prin transfer între participanți ; prin trageri asupra Contului (obținerea de monede contra creanțe asupra acestuia) ; ca garanție în operațiunile financiare. Se mai au în vedere și alte operațiuni care să dea noilor creanțe o utilizare mai largă, inclusiv prin operațiuni cu piața ; astfel, se preconizează posibilitatea ca noile creanțe în DST să fie transferate către și păstrate și de alți detinatori decât Instituțiile oficiale.

h. Cu privire la lichidarea Contului de substituție, se are în vedere funcționarea lui pe o perioadă nedefinită, ceea ce corespunde obiectivului pe termen lung al F.M.I. de a transforma Drepturile Speciale de Tragere în principalul activ de rezervă al sistemului monetar internațional. Ideea lichidării sau a retragerii din Cont nu este, însă, exclusă, dar problemele legate de aceste aspecte nu au fost încă soluționate.

Perspective. Conform aprecierilor exprimate de cercurile de specialitate și de oficialitățile implicate, se așteaptă ca reuniunea Comitetului Interimar al F.M.I. din 24 aprilie 1980 de la Hamburg să dea, din punct de vedere tehnic, o formă definitivă proiectului de constituire a Contului de substituție. În acest caz, decizia finală privind înființarea și funcționarea Contului ar putea să fie luată la sesiunea anuală, din septembrie 1980, a F.M.I. — B.I.R.D., dar, dată fiind complexitatea problemei, nu sint excluse divergențe de ultimă oră între marile puteri financiare occidentale și amânarea deciziei privind înființarea noului mecanism. Hotărîtor în acest sens vor fi pozițiile S.U.A. și ale țărilor care au rezerve valutare importante ținute în dolari americani.

Implementarea Contului ar duce la reducerea rolului dolarului în rezervele oficiale în favoarea Drepturilor Speciale de Tragere, fără a se crea lichiditate internațională suplimentară. În acest mod, s-ar putea reglementa direct structura rezervelor oficiale fără a se modifica nivelul acestora. Reglementarea oficială și controlată a problemei rezervelor ar degreva, în consecință, piețele valutare și de capital de o sarcină suplimentară, atenuînd presiunile speculative asupra cursurilor de schimb. În plus, s-ar evita situația ca moneda vest-germană și francul elvețian să devină, prin forța lucrurilor, moneda de rezervă într-o măsură mai mare decât doresc autoritățile celor două țări.

Succesul Contului de substituție va depinde de atractivitatea creanțelor în D.S.T. pe care le va emite, iar aceasta din urmă rezultă din raportul între avantajele noilor creanțe (stabilitatea D.S.T., evitarea riscului valutar) și dezavantajele acestora (mobilitatea redusă comparativ cu valutele, restricții de utilizare). În consecință, pentru a se asigura o atractivitate sporită a creanțelor în DST ale Contului de substituție, mecanismul de funcționare ar trebui să cuprindă o doză suficientă de avantaje comparative, de exemplu în ceea ce privește sfera de utilizare a noilor creanțe, dobînda plătită participanților etc. Este însă evident că asemenea avantaje sint progresiv costisitoare, trebuind să fie suportate și garantate, ceea ce, în final, ridică problema sursei de finanțare. O propunere, în acest context, este de utilizare a rezervelor de aur ale F.M.I., a căror valoare a sporit considerabil ca urmare a creșterii prețului pe piața liberă.

M. ISARESCU

Competența organelor de arbitraj comercial internațional

Spre deosebire de instanțele de judecată de drept comun, la baza arbitrajului comercial stă convenția de arbitraj — denumită compromisorie —, care îi imprimă acestui gen de arbitraj caracterul contractual. În funcție de momentul în care se încheie convenția de arbitraj, aceasta poartă denumiri diferite:

— **clauză compromisorie**, în situația în care convenția de arbitraj este inclusă în conținutul contractului comercial internațional, împrejurare care relevă că ea s-a încheiat concomitent cu perfectarea contractului în cauză;

— **compromis**, în cazul în care convenția părților litigante a fost încheiată posterior perfectării contractului comercial, respectiv privește un litigiu preexistent.

Potrivit Regulamentului Comisiei de arbitraj din București, art. 2, convenția de arbitraj trebuie să fie încheiată în scris. Această prevedere este concordantă cu dispozițiile art. 28 al Legii nr. 1/1971 cu privire la activitatea de comerț exterior, de cooperare economică și tehnico-stiințifică, potrivit căroră „raporturile contractuale cu partenerii externi precum și modificarea acestor raporturi se constată în formă scrisă”. Caracterul obligatoriu al formei scrise este consacrat și de Convenția de la New York din 1958 cu privire la recunoașterea și executarea hotărârilor arbitrale străine (alin. 1 și 2 ale art. II), precum și de Convenția europeană de la Geneva din 1961 privind arbitrajul comercial internațional (paragraful 2, al art. I).

Cerința formei scrise a convenției arbitrale se interpretează în mod larg. Regulamentul autoriză concretizarea acordului de voință al părților nu neapărat în forma unui înscris unic care poartă semnăturile ambelor părți. Astfel, acordul de voință al părților ar putea rezulta și dintr-un schimb de scrisori.

Cu privire la avantajele pe care le prezintă recurgerea la arbitrajul comercial în cazul litigiilor care nu pot fi soluționate pe cale amiabilă, nu mai este necesar să insistăm; ca urmare în continuare vom expune o serie de cazuri, desprinse din practica arbitrală internațională, care vor ilustra, și vor demonstra, căile de investire a organelor de arbitraj internațional, consecințele neglijării clauzelor compromisorii sau a introducerii acțiunilor la arbitraje necompetente.

MODALITĂȚI DE CONCRETIZARE A CONVENȚIEI COMPROMISORII

Comisia de arbitraj din București consideră că cerința formei scrise este îndeplinită de vreme ce manifestarea expresă și clară a voinței părților de a supune litigiul ei spre arbitraj rezultă direct din documente sau prin referire. Astfel, într-un litigiu, partea pârîtă, o societate italiană, a invocat incompetența Comisiei de arbitraj sub cuvînt că clauza arbitrală nu îndeplinea condiția formei scrise prevăzută de Convenția de la New York din 1958, deoarece clauza arbitrală nu era inserată în contractul semnat de părți, ci în condițiile de livrare anexate la contract. Instanța arbitrală a înlăturat excepția de incompetență considerînd că „din moment ce cele două părți recunoșteau că contractul semnat de ele prevede expres că condițiile generale de vânzare și de livrare tipărite și anexate la con-

tract fac parte integrantă din acesta și obligă ambele părți în mod egal, partea pârîtă semnînd contractul fără nici o rezervă, înseamnă că a subscris și la condițiile generale în care clauza arbitrală era inclusă” (dosar nr. 621/1970).

Dintr-o altă speță rezultă că acordul de voință al părților de a supune litigiul spre rezolvare Comisiei poate să fie exprimat, din partea reclamantului prin introducerea acțiunii, iar din partea pîrîtului prin săvîrșirea unor acte care învederează că se supune de bună voie jurisdicției instanței de arbitraj. Un atare act procedural este declarația, la înțelegerea instanței de arbitraj a acordului pîrîtului de a se supune jurisdicției Comisiei, declarație de care se ia act în procesul verbal al ședinței. Declarația de voință a părții pîrîte în sensul de a se supune jurisdicției Comisiei, poate fi stabilit, în cazul în care nu se prezintă la dezbateri, din faptul că și-a formulat în scris toate apărările de fond, solicitînd respingerea acțiunii, fără a fi ridicat nici o obiecțiune privitoare la competența (C.A.B., Hot. nr. 26/1972). Această practică a fost consacrată de Regulamentul în vigoare al Comisiei de arbitraj, care, la art. 2 alin. ultim prevede că „Convenția părților privind supunerea spre arbitraj a litigiului poate rezulta și din săvîrșirea unor acte procedurale, cum sînt introducerea de către reclamant a unei cereri de arbitraj și comunicarea pîrîtului în sensul că acceptă ca această cerere să fie soluționată de comisia de arbitraj”.

De asemenea, practica arbitrală consideră că este valabil încheiată și o convenție de arbitraj efectuată prin schimb de telexuri, apreciînd că tehnica transmiterii foarte rapide a unei comunicări pe această cale, asigură deopotrivă condițiile de identificare a expeditorului și destinatarului și autenticitatea mesajului. Literatura juridică aprobă această practică: Comisia de arbitraj „a decis în mod justificat că schimbul de telexuri prin care se acceptă competența acestui organ de jurisdicție îndeplinește condițiile de formă exterioară pentru a fi socotit ca o convenție arbitrală valabilă. În adevăr, unul din telexuri (propunerea se analizează ca o propunere de a supune diferendul spre soluționare C.A.B., iar celălalt, (răspunsul) constituie acceptarea corespunzătoare, ambele avînd forma scrisă și realizînd astfel prin coroborarea lor, legarea voințelor în cauză printr-un contract ferm.

Dacă modalitățile de consensuale a convenției compromisorie sînt multiple, în schimb, acordul de voință al părților de a supune litigiul spre rezolvare arbitrajului trebuie să fie neîndoieabil. În acest sens practica Comisiei de arbitraj a decis că „faptul că pârîta și-a desemnat arbitrajul în vederea alcătuirii instanței arbitrale, fără a se prezenta în fața acestora și a pune concluzii privitoare la fondul litigiului nu este concludent și nu constituie o dovadă de acceptare a competenței Comisiei”. Soluția este perfect întemeiată deoarece simpla desemnare de către pîrît a arbitrajului nu se poate analiza ca o manifestare de voință neîndoieabilă în sensul de a accepta competența Comisiei de arbitraj pentru rezolvarea în fond a litigiului, putînd să însemne intenția părții în cauză de a obține o hotărîre valabilă asupra competenței pe care tocmai o contestă (C.A.B., Hot. nr. 30/1967).

AUTONOMIA CONVENȚIEI DE ARBITRAJ FAȚĂ DE CONTRACT

Legătura strînsă care există între un contract și clauza compromisorie inserată în cuprinsul său sau stipulată într-un înscris, independent dar referitor la primul a pus problema efectelor pe care le produce asupra clauzei compromisorii nevaliditatea contractului. Astfel, cu ocazia executării unei sentințe arbitrale engleze în Franța, s-a susținut că nulitatea contractului de vânzare-cumpărare încheiat de părți are drept consecință nevaliditatea clauzei compromisorii și, deci, a sentinței arbitrale pronunțate. Practica judiciară franceză nu este de această părere, decizînd că, în materie de arbitraj comercial internațional, „acordul compromisoriu încheiat separat, sau inclus în actul juridic

la care se raportează, are întotdeauna, în afara unor circumstanțe excepționale — neinvocate în speță — completă autonomie juridică, excluzând posibilitatea afectării lui de către o eventuală nevalabilitate a actului". Chiar în cazul când contractul este lovit de o nulitate de ordine publică, soluția indicată este menținută, și clauza compromisorie rămâne valabilă. În acest sens a fost invocat argumentul că, din moment ce nulitatea contractului pentru cauze de ordine publică poate da naștere unor litigii, iar părțile au totuși dreptul, cu privire la acestea, să se înțeleagă printr-un compromis, există dovada că acest compromis rămâne valabil (Curtea de apel din Orleans, Revue de l'arbitrage, nr. 4/1966, p. 109).

Legătura dintre convenția de arbitraj și contractul comercial internațional prin care a fost consemnată, rezultă cu pregnanță și dintr-o altă speță. O societate comercială A, cu sediul în Olanda a încheiat cu un comerciant francez B, un contract de mandat comercial, imputernicindu-l în exclusivitate să vândă în Franța — în numele și pe socoteala sa — produsele pe care le fabrica. Ulterior — după începerea executării contractului — mandatarul B. a cerut prin acțiune instanțelor judecătorești franceze desființarea lui ca fiind lovit de nulitate; prin aceiași acțiune a cerut ca mandatarul A. să fie obligată a-i plăti comisioanele cuvenite pe timpul în care și-a exercitat mandatul precum și daune-interese pentru repararea prejudiciului suferit.

Societatea comercială pârîtă a ridicat în fața instanței judecătorești investită cu această acțiune excepția de incompetență **raționae materiae** bazată pe clauza compromisorie înscrisă în contractul de mandat; potrivit acestei clauze, litigiile dintre părți decurgând din contractul de mandat încheiat între ele, urmau a fi soluționate de Organul de arbitraj de pe lângă Camera de comerț internațional din Paris. Excepția ridicată de societatea comercială pârîtă a fost admisă. Litigiul dintre societatea comercială pârîtă A. și reclamantul B. față de clauza compromisorie înscrisă în contract este de competența arbitrajului internațional, iar nu a instanțelor judecătorești de drept comun. Clauza compromisorie constituie o **convenție de arbitraj** care se formează în **chiar momentul încheierii contractului** și prin care părțile stipulează că în cazul ivirii unui litigiu referitor la acel contract el să fie soluționat prin arbitraj. Ca natură juridică — și tocmai aceasta este ideea de bază din hotărîrea instanței supreme franceze — **clauza compromisorie constituie un contract în cadrul altui contract față de care are autonomie**; prezentînd o completă autonomie, acordul de voință al părților exprimat prin ea trebuie să-și producă efectele legale atributive de competență în cazul survenirii unui litigiu, indiferent de soarta contractului în cadrul căruia este exprimată. Întrucît obiectul celor două acorduri de voință este diferit. Regula generală care trebuie reținută în materie — regula deosebit de importantă prin implicațiile ei practice — este că o convenție compromisorie, fie că este încheiată separat, fie că este inclusă, în actul juridic în discuție, prezintă față de acesta o completă autonomie juridică.

Jurisprudența americană a decis, de asemenea, că clauza arbitrală este independentă de contractul în care este inserată. Problema s-a pus în legătură cu un contract de vânzare de lînă, despre care cumpărătorul a susținut că a fost încheiat prin fraudă. Contractul conținea o clauză compromisorie, în virtutea căreia orice litigiu va fi supus la American Arbitration Association. În această situație, hotărîrea primei instanțe a respins excepția de a suspenda pronunțarea soluției pînă la judecarea contestației referitoare la fraudă. Cea de a doua instanță a infirmat această hotărîre pentru motivul că clauza de arbitraj era distinctă de celelalte dispoziții ale contractului, că clauza compromisorie nu era calificată drept frauduloasă și că era concepută în termeni destul de largi pentru a cuprinde chiar cazul de fraudă. (Revue de l'arbitrage, nr. 4/1959, p. 128—130). Trebuie totuși remarcat că în jurisprudența america-

nă nu se poate vorbi de o practică constantă în sensul soluției mai sus menționate. În alte spețe s-a decis că apărarea bazată pe fraudă nu era susceptibilă de a face obiectul unui arbitraj.

CONVENȚIA DE ARBITRAJ ÎNTRE PĂRȚI DIN ȚĂRI MEMBRE ALE C.A.E.R.

În contractele comerciale în care vinzătorul și cumpărătorul sînt din țări membre ale C.A.E.R. problema soluționării eventualelor litigii urmează calea prevăzută de Condițiile generale de livrare C.A.E.R. 1968/75, paragraful 90: „Toate litigiile care rezultă din contract sau în legătură cu acesta se vor rezolva pe calea arbitrajului, la instanța de arbitraj instituită pentru astfel de litigii în țara pîrîtului sau, potrivit înțelegerii părților, într-o țară terță membră a Consiliului de Ajutor Economic Reciproc, excluzîndu-se competența instanțelor de drept comun”.

Așadar, în cazul unor asemenea contracte pot apare două situații: prima, în care în cadrul contractului comercial de vânzare internațională nu se înscrie nimic cu privire la convenția de arbitraj; în lipsa clauzei compromisorii operează norma de drept internațional citată, potrivit căreia pentru soluționarea litigiului este competent organul de arbitraj din țara pîrîtului; a doua situație este aceea în care părțile, în virtutea dreptului conferit de C.G.L.-C.A.E.R. 1968/75, § 90, stabilesc, printr-o clauză compromisorie, competența unui alt organ de arbitraj, dintr-o țară terță, membră a C.A.E.R.

În legătură cu acest drept al părților de a stabili competența unui organ arbitral dintr-o țară terță se impune o precizare: odată alegerea făcută, competența organului arbitral desemnat devine unică și nu alternativă sau subsidiară celeia din țara pîrîtului; cu alte cuvinte, reclamantul într-un litigiu născut în legătură cu contractul în cauză nu mai are latitudinea să aleagă între organul de arbitraj din țara pîrîtului sau cel stabilit prin clauza compromisorie. Dacă se procedează altfel, consecințele pot fi din cele mai nedorite. Un recent caz va fi concludent.

O întreprindere română de comerț exterior cumpărătoare a încheiat un contract comercial cu un partener vinzător din Republica Democrată Germană, în care au prevăzut, prin clauza compromisorie înscrisă în contract, competența Comisiei de arbitraj de la Praga. Pe parcursul derulării contractului, vinzătorul a întîrziat livrarea, motiv pentru care datora cumpărătorului penalitățile prevăzute de C.G.L.-C.A.E.R. 1968/75.

Întreprinderea română de comerț exterior cumpărătoare a introdus cerere de arbitraj pentru acordarea penalităților la organul de arbitraj din țara pîrîtului, respectiv la Comisia de arbitraj de la Berlin. În cadrul procesului, pîrîta a ridicat excepția de necompetență a organului de arbitraj, invocînd prevederile clauzei compromisorii; ca urmare, Comisia de arbitraj de la Berlin, prin hotărîrea dată, a constatat că nu are competența să soluționeze cauza.

Pentru a remedia soluția, reclamanta — întreprinderea română de comerț exterior, îndreptățită să încaseze penalitățile de întîrziere — a introdus o nouă acțiune la Comisia de arbitraj de la Praga. În fața acestui organ de arbitraj, legal investit să soluționeze litigiul, s-a pus de data aceasta problema prescrierii dreptului la penalizări.

Cazul redat nu mai necesită comentarii. Este evident că dintr-o interpretare greșită a normelor de drept în materie, sau din neglijarea clauzei compromisorii, cererea de penalizări, în loc să constituie un mijloc de încasare a valutei cuvenite cumpărătorului, prejudiciat prin întîrzierea livrărilor de către vinzător, s-a transformat într-o cale de efectuare a unor cheltuieli nejustificate.

dr. Al. DETEȘANU

Cheltuieli suportate de cumpărător în vânzarea F.O.B.

1. Uzanțele comerciale unificate, atât INCOTERMS, cât și RAFTD, reglementează printre altele, în cadrul clauzelor pe care le-au uniformizat, repartizarea cheltuielilor decurgând dintr-o vânzare internațională de mărfuri între cele două părți contractante, vânzător și cumpărător.

În practică se pot ivi și situații noi, lipsite de o rezolvare directă și explicită în INCOTERMS (respectiv în RAFTD) sau care pot fi soluționate numai prin aplicarea analogică a unor asemenea reglementări. Atari circumstanțe, de fapt, cu caracter inedit au apărut, de exemplu, în litigiul soluționat de Comisia de arbitraj de la București (C.A.B.) prin hotărârea nr. 93 din 27 martie 1978.

În noua speță, care a avut de obiect o vânzare la export contractată cu clauza FOB, s-a ridicat problema dacă taxele fluviale pentru trecerea navei de transport prin canalul Sulina trebuie să fie suportate de cumpărătorul din Damasc (Siria) sau de către vânzător, întreprindere de comerț exterior din București.

Vânzătorul a susținut că întrucât navosirea incumbă cumpărătorului potrivit clauzei FOB, de aici rezultă că orice cheltuieli legate de transport cad în sarcina acestuia.

Cumpărătorul, dimpotrivă, a considerat că în situația concretă din litigiu, obligația de a plăti taxele fluviale de trecere a navei prin canalul Sulina revine vânzătorului, deoarece provocase schimbarea rutei maritime, dispunând că încărcarea mărfii să aibă loc nu în portul Constanța, ci la Galați și Brăila.

Organul arbitral a împărțit teza vânzătorului, stabilind prin hotărârea nr. 93/1978 că „taxele pentru folosirea canalului Sulina cădeau în sarcina reclamantului, în calitate de cumpărător, vânzarea de mărfuri fiind încheiată în condițiile „FOB“.

În legătură cu soluția citată trebuie precizat mai întâi că dirijarea navelor în cele două porturi dunărene a fost considerată ca legitimă de către organul arbitral în situația de fapt a speței respective. Este o condiție prealabilă și totodată decisivă spre a deveni posibilă degajarea vânzătorului de orice plată.

Pe de altă parte, este de remarcat că hotărârea nr. 93/1978 a atribuit — deși numai implicit — o semnificație largă prevederilor art. 8, pct. 1 din INCOTERMS, care, referitor la vânzarea FOB, indică următoarele: „cumpărătorul are obligația să navosească ori să rezerve spațiul necesar pe o navă, pe proprie cheltuială“.

Potrivit textului citat, diferența de navlu pentru distanța suplimentară dintre Constanța și Brăila, respectiv Galați (dus-întors) revine desigur în sarcina cumpărătorului. Dar taxele de folosire a canalului fluvial Sulina înseamnă altceva decât navlul. Ele au un alt obiect decât angajarea navei pentru efectuarea transportului de mărfuri și privesc rapoarturi juridice cu administrația canalului, asadar, cu persoane care au calitatea de terți față de cumpărător și de armator. Poate fi deci îndoielă dacă taxele fluviale în discuție pot fi asimilate prin analogie cu navlul, în vederea identificării părții care le datorează. Întrucât însă, taxele în discuție se percep de la navă, cu ocazia parcurgerii canalului, se poate considera că ele măresc totalul cheltuielilor de transport. Acestea, însă îl privesc pe cumpărător potrivit clauzei FOB, fiind în consecință normal să le suporte global, fără a diferenția navlul de taxele aferente.

Punctul de vedere expus s-ar părea că este parțial infirmat de prevederile art. 8 pct. 2 din INCOTERMS, care impun cumpărătorului, în vânzarea FOB, „obligația să suporte toate cheltuielile și riscurile mărfurilor din momentul în care ele au trecut efectiv balustrada navei în portul de încărcare convenit“. Întrucât dintre „cheltuielile mărfii“ fac parte, într-o interpretare largă, și cele ocazionate cu orice titlu de transport al ei, s-ar putea considera că sub această rubrică se includ și diversele taxe de navigație. Însă art. 8 pct. 2 pune atari cheltuieli în sarcina cumpărătorului numai cu condiția să intervină ulterior încărcării mărfii pe navă.

De aici s-ar putea eventual deduce că obligația cumpărătorului de a le suporta are de obiect, în mod exclusiv, cheltuielile aferente călătoriei navei încărcate, iar nu și la ducerea ei spre portul de expediere al mărfii, când imbarcarea nu a avut încă loc.

Totuși credem că o asemenea interpretare nu ar putea fi împărțită, fiind contrazisă de lista cheltuielilor puse în sarcina vânzătorului de regulile INCOTERMS. Acesta este obligat să suporte:

— orice taxe, onorarii sau speze în legătură cu exportul mărfurilor, precum și cheltuielile făcute cu formalitățile necesare pentru încărcarea mărfurilor la bordul navei (art. A, pct. 4);

— toate cheltuielile efectuate în legătură cu operațiunile de control al mărfii, precum verificările referitoare la calitate, măsură, greutate și număr, dacă sînt necesare în vederea livrării produselor (art. A, pct. 6);

— cheltuielile inerente obținerii unui document **clean** (curat), prin care se atestă predarea mărfurilor la bordul navei (art. A, pct. 7).

Ținînd seama de cele arătate mai sus, ajungem la concluzia că, în vânzarea internațională FOB, eventualele taxe datorate pentru folosirea unui canal navigabil nu figurează printre cheltuielile de care răspunde, potrivit regulilor INCOTERMS, vânzătorul, dar pot fi încadrate prin analogie în sfera celor care incumbă cumpărătorului, fie că este vorba despre călătoria spre portul de expediere sau despre întorcerea navei încărcate.

În consecință, socotim justă soluția organului arbitral, care în speța discutată a decis că debitorul cheltuielilor pentru folosința unui canal navigabil nu poate fi, într-o vânzare FOB, decât cumpărătorul.

2. În contractele de vânzare internațională, cumpărătorul cere uneori ca anumite documente însoțitoare ale mărfii să fie legalizate de consulatul țării sale, acreditat în statul de sediu al vânzătorului.

Astfel, în litigiul soluționat de C.A.B. prin hotărârea nr. 93/1978, cumpărătorul sirian a condiționat acreditivul deschis în favoarea vânzătorului român de cerința ca atît certificatul de origine al mărfii, cît și un exemplar al facturii să poarte legalizarea dată de un consulat arab din Republica Socialistă România. În cuprinsul acreditivului s-a specificat, în plus, că orice cheltuieli ocazionate de certificarea oficială menționată cad în sarcina vânzătorului. Acesta a obiectat însă că nu acceptă să suporte plata operațiunilor de legalizare, cerind în consecință ca acreditivul să fie modificat în mod corespunzător.

Chemat să tranșeze diferendul, organul arbitral a pus cheltuielile în discuție, prin Hotărârea nr. 93/1978, în sarcina cumpărătorului, cu următoarea motivare: „vânzătorul nu putea fi obligat să suporte taxele consulare de legalizare, deoarece potrivit INCOTERMS, ele privesc pe cumpărător în vânzarea internațională FOB“.

În realitate, art. B pct. 6 din INCOTERMS prevede în partea sa finală că revine cumpărătorului să achite „costul certificatului de origine și al documentelor consulare“. Textul citat are în vedere, în mod explicit, inscripții **originale** și ca atare taxele corespunzătoare pentru obținerea lor, iar nu operațiunea distinctă de atestare a exactității unei copii supuse legalizării consulare. Cu alte cuvinte, organul arbitral a extins reglementarea din art. B, pct. 6 referitoare la procurarea documentelor de origine, necesare în cadrul vânzării internaționale FOB, aplicînd-o deopotrivă cheltuielilor de legalizare. Considerăm că interpretarea extensivă se justifică, analogia de situații fiind neîndoielnică.

Trebuie precizat că în fapt cheltuielile în discuție sînt avansate de vânzător în contul cumpărătorului, urmînd să fie ulterior recuperate de la acesta, așa cum rezultă de altfel și din prevederile art. A, pct. 8 și 9 din regulile INCOTERMS. Textul instituie obligația vânzătorului de a da cumpărătorului „orice concurs, la cerere, pe riscul și pe **cheltuiala acestuia**“ pentru obținerea unor documente, „eliberate în țara în care se face încărcarea și (sau de origine),

RELAȚII FINANCIAR-VALUTARE

de care cumpărătorul ar avea nevoie pentru importul mărfurilor în țara de destinație, or eventual pentru tranzitarea mărfii prin altă țară". Aceste prevederi se învederează aplicabile la rîndul lor și pentru obținerea copiilor cu legalizare consulară, solicitate de cumpărător prin intermediul vizătorului.

3. În cadrul vânzării internaționale FOB, nava de transport fiind angajată din dispoziția și pe cheltuielile cumpărătorului, acesta poate impune un itinerar pe care îl consideră convenabil sau anumite restricții referitor la escală. Consimțămîntul armatorului se obține prin **charter-party** sau, dacă este vorba de condiții formulate ulterior de către navlositor, printr-o declarație de acceptare de sine stătătoare, dată personal sau prin reprezentant de către navlosant.

Intocmirea unei asemenea declarații, într-o formă opozabilă terților, implică însă anumite cheltuieli. Regimul lor nu este fixat de regulile INCOTERMS sau RAFTD, rămînînd să fie determinat, de la caz la caz, în funcție de împrejurările speței. Astfel, în litigiul soluționat de C.A.B. prin Hotărîrea nr. 93/1978, cumpărătorul din Damasc a condiționat acreditivul deschis în favoarea vizătorului din București — printre altele — și de cerința ca acesta să obțină pe socoteala sa declarația armatorului (la o dată posterioară încheierii contractului de **charter party**) prin care să se accepte excluderea anumitor escale de pe parcursul navei.

Vinzătorul a refuzat să-și asume atari obligații, care, în opinia sa, priveau în mod exclusiv pe cumpărător și a cerut în consecință suprimarea lor din cuprinsul acreditivului.

Organul arbitral a împărțit prin Hotărîrea nr. 93/1978 punctul de vedere al vizătorului.

Soluția este exactă, deoarece între vinzător și armator se stabilesc raporturi juridice directe numai în vânzarea internațională C.I.F. sau C.&F. Dimpotrivă, vânzarea internațională FOB presupune prin definiție angajarea navei de transport din dispoziția cumpărătorului, astfel că numai el se află în raporturi juridice cu armatorul. Ca atare, este singurul abilitat să trateze condițiile pe care le consideră oportune, referitor la eventualele restricții pe parcursul navei și să obțină acordul armatorului. În nici un caz, deci, cheltuielile suplimentare aferente unor declarații care ar urma să fie date de armator la cererea cumpărătorului, în completarea clauzelor din **charter-party**, nu pot fi puse în sarcina vinzătorului în vânzarea internațională FOB.

dr. O. CAPĂȚINA

Studiu de caz

Potențialul economic al publicității

Semnificația unor cazuri din turismul internațional este revelatoare pentru elaborarea unor politici de promovare turistică. În această ordine de idei, la unul din colocviile Uniunii Internaționale a Organismelor Oficiale de Turism s-a prezentat cazul unei campanii publicitare lansate de statul Porto-Rico pentru promovarea turismului pe teritoriul său.

În vederea lansării unei campanii publicitare eficiente firmele turistice au hotărît elaborarea unor studii psiho-sociologice care să conducă la cunoașterea ideilor și imaginilor pe care le aveau diferite segmente de piață turistică despre Porto Rico.

În cadrul anchetei organizate persoanele chestionate trebuiau să claseze șase insule din Caraibe după anumite criterii. Rezultatele obținute au fost surprinzătoare. Poziția Porto-Rico în cadrul situației finale era la: 1) curățenia;

P.R. printre ultimele; 2) mijloace de agrement: P.R. pe ultimul loc; 3) plajele: în P.R. mai puțin bune decît altele; 4) peisajele: în P.R. destul de neatractive etc. Responsabili activității turistice care aveau, acum, idei precise despre imaginea turistică a țării lor în lume, au reușit totuși în timpul unei singure generații ca prin înfăptuirea unor politici bine fundamentate să realizeze un progres considerabil în dezvoltarea turistică a țării lor. Inițierea unei campanii publicitare convingătoare era de o importanță capitală pentru atragerea unui număr sporit de turiști în Porto Rico. Obiectivul principal al campaniei publicitare inițiate a fost schimbarea atitudinii oamenilor față de Porto-Rico, prin modificarea imaginii turistice neatractive. Concomitent cu această acțiune s-a urmărit dezvoltarea bazei materiale a turismului, corelat cu creșterea celorlalte ramuri ale economiei naționale (dezvoltarea industrială și ridicarea culturală a țării). Campania publicitară lansată pentru a șterge imaginea veche a avut o forță remarcabilă de influență pentru că, pornea de la cunoașterea motivației clientelei turistice.

Frazele cheie ale diferitelor anunțuri publicitare conțineau simbolurile sugestive ale unei adevărate renașteri turistice. Iată cîteva exemple: „Să vizitați Porto Rico în zilele unei ere turistice noi”, „Un climat fără umiditate tot timpul anului”, „32 de recorduri turistice ale lumii la Porto Rico”, „Istoria uneia din cele mai frumoase insule de pescuit din lume”.

De asemenea, în tematica publicitară s-au introdus atracțiile culturale deosebite ale statului Porto Rico, ca de pildă: „O altă celebritate se stabilește la Porto Rico” — este vorba de poetul Juan Ramon Fimenez, laureat al Premiului Nobel.

În urma campaniei, numărul turiștilor americani care vizitează Porto Rico crește în proporție de 200 la sută, iar veniturile anuale provenite din turism se majorează de la 18 milioane de dolari la 63 milioane de dolari.

Un alt obiectiv important era crearea și dezvoltarea noilor industrii (construcții, alimentară etc.) pentru a se valorifica potențialul economic al țării și pentru a se folosi resursele umane în circuitul unui mecanism economic într-o dinamică structurată.

Acum se pune o nouă problemă: ce să se facă în domeniul publicitar pentru dezvoltarea industrială a Porto Rico. Răspunsul: unul din cele mai lungi anunțuri apărute și poate unul care s-a bucurat de un mare succes, „Porto Rico oferă scutire fiscală la orice industrie nouă”. De asemenea, pentru promovarea acestor activități s-a recurs în conținutul mesajelor publicitare la expresii pitorești cu scopul atragerii de specialiști din diferite domenii — Iată cîteva titluri și anunțuri de acest gen: „viața splendidă a unui specialist la Porto Rico”; „Parcul Davis la Porto Rico: antibiotic și specialistul fericit”.

Tot în cadrul acestei campanii publicitare un număr mare de anunțuri se suprapuneau într-o avalanșă, cu semnificații asemănătoare. Procedeu a fost practicat cu un scop precis. Deși mesajul general era în favoarea dezvoltării industriale, el contribuia în același timp, la descrierea într-o lumină favorabilă a unor peisaje ale țării, ceea ce suscita și dorința de a vizita anumite localități.

Ce s-a realizat în sectorul industrial, al noilor implantări? Numărul fabricilor noi a crescut de la 284 în 1954 la 793 în 1960. În cursul anului 1963, 182 de întreprinderi au luat ființă în Porto Rico.

Într-adevăr, succesul în promovarea turismului depinde de cunoașterea de către promotorii acestei activități a gusturilor, a preferințelor și intereselor clientelei turistice, de talentul acestora de a realiza mesaje și atracții capabile de a influența în mod favorabil pe turiști, precum și de capacitatea de a comunica aceste mesaje prin medii bine alese. Cazul pe care l-am relatat demonstrează eficiența unei campanii publicitare în care se înlocuiește abordarea empirică prin introducerea unor tehnici de marketing turistic, care ne orientează către cererea turistică și către viitor.

I. BERBECARU

vademecum

Strategii de marketing

(II) Pornind de la obiectivele strategice stabilite, în continuare se trece la elaborarea strategiilor de acțiune, răspunzând întrebărilor: „Ce acțiune vom întreprinde”? și „Cum vom acționa”?

În vederea corelării cât mai bune a obiectivelor strategice cu strategiile de acțiune corespunzătoare (vezi figura) se poate construi o grilă cu următoarea structură:

Această grilă evidențiază corelația existentă între strategiile rezultatelor „De ce” și strategiile de acțiune „Ce?” și „Cum?”. Începem analiza strategiilor de acțiune „Ce”, cu strategia produsului, care constituie punctul de pornire și baza activității întreprinderii. Pentru orice domeniu industrial aceste decizii rămân tema dominantă a programului

de marketing. Aceste decizii privesc: gama sortimentală (nomenclatorul), structura costurilor de producție, serviciile ante și post vânzare, promovarea inovației și eliminarea produselor învechite.

Pentru un produs foarte nou oferit pe piață strategia urmată este relativ simplă: de creștere prin dezvoltarea cererii primare. Această modalitate de acțiune vizează ca prin marketing și merchandising să se obțină introducerea pe piață, conturarea poziției proprii pe piață, vizavi de concurență. Cu excepția cazului în care există o protecție impenetrabilă a produsului, lansarea în strategia de dezvoltare a cererii primare — prima dintre strategiile de creștere evoluează rapid către strategia de menținere a unei cereri selective pentru o anumită variantă a produsului.

În acest stadiu întreprinderea producătoare (exportatoare) devine tot mai dependentă de capacitatea de a adopta o strategie mai evoluată de marketing, incluzând introducerea și câștigarea prestigiului mărcii de produs, extinderea canalelor de distribuție. Înaintarea produsului în ciclul său de viață conduce la necesitatea căutării de caracteristici îmbunătățite.

Obiective strategice	„De ce?”											
	Creștere				Selecție				Competitivitate			
Strategii de acțiune	Penetrare	Diversificare ofertă	Expansiune	Integrare	Eliminare produse învechite	Axarea pe segmente de interes	Decentralizare	Specializarea în cercetare-dezvoltare	Performanțe produs	Noi utilizări	Costuri de producție și întreținere	Perfecționare conducere organizare
„Ce”?	Produs Piețe Regiuni Canale de distribuție											
„Cum”?	Dezvoltarea produsului Construcția pieței Finanțarea și administrarea											

În momentul în care cererea pentru produs se maturizează și cuprinde întregul segment al consumatorilor potențiali trebuie adoptată strategia diversificării. Întrucât profilul unei întreprinderi industriale este limitat ca posibilități de diversificare această strategie trebuie aplicată de exportator, pentru a valorifica sub raportul distribuției canalele create și pentru lansarea unor produse înrudite, care pot fi plasate aceluiași cumpărători.

Saturarea pieței conduce la căutarea unor caracteristici îmbunătățite produsului ce conferă mai multe satisfacții consumatorilor și procedee de fabricație de mare randament.

În confruntare cu restricțiile mediului economic, întreprinderea exportatoare valorificând oportunitățile de care dispune poate apela la diferite tipuri de strategii, grupate în următoarele 6 grupe:

1. Cerere primară sau cerere selectivă

- 1.1. dezvoltă cererea primară pentru noi produse;
- 1.2. extinde cererea primară pentru produsele din nomenclator;
- 1.3. dezvoltă cererea selectivă pentru o marcă consolidată pe piață de întreprindere;

2. Echilibrarea nomenclatorului

- 2.1. diversificarea în produse înrudite;
- 2.2. diversificarea în produse neînrudite;
- 2.3. simplificarea gamei de produse;
- 2.4. eliminarea produselor depășite, nerentabile;

3. Adaptarea produsului

- 3.1. produse cu parametrii standard;
- 3.2. produse cu specificația modificată la cerere;
- 3.3. comandă specială;

4. Sisteme de produse

- 4.1. sistem unicat;
- 4.2. sistem produs + servicii;
- 4.3. sistem de produse înrudite + servicii;

5. Facilități de ofertare (plată)

- 5.1. închiriere sau cumpărare;
- 5.2. garantare;
- 5.3. produs consumabil/produs durabil;
- 5.4. preț iceberg.

Asupra fiecăreia din strategiile prezentate vom reveni cu prezentarea de detaliu.

C. MIRCESCU

Introducerea pe piața vest-germană

Abordarea unei noi piețe, caracterizată printr-un stadiu avansat, de utilizare a instrumentelor de marketing, cum este cea vest-germană, utilizare impusă de puternica concurență existentă atât pe piața bunurilor de consum individual cât și pe cea a bunurilor de consum industrial solicită din partea întreprinderii ce dorește să se introducă o bună documentare și analiză prealabilă.

Astfel, dintre datele economice de bază ce vor fi procurate prin cercetare de marketing de birou sînt: datele de geografie economică asupra țării, distribuția populației după criteriile regionale și socio-economice (structura pe ocupații, vîrstă și statut social, putere de cumpărare).

O primă imagine asupra pieței o oferă structura cheltuielilor în contabilitatea națională. Caracteristică este ponderea importantă în produsul social brut a cheltuielilor de consum individuale, de circa 55%. Spre exemplu în 1978 cheltuielile de consum individuale se ridicau la 709 miliarde mărci vest-germane, din produsul social brut de 1278 miliarde mărci vest-germane. Această semnifică faptul că există o piață deosebit de amplă pentru bunuri de consum, dar în același timp cu un pronunțat caracter de piață a cumpărătorului. Se apreciază, pe această piață, că problemele producției sînt minore comparativ cu problemele pe care le ridică vânzarea. Consumatorul este practic hărțuit de publicitate și producători cu oferte de produse în tot mai mare diversificare. Spre exemplu în sectorul alimentar ritmul de înnoire este deosebit de alert. (În 1966 s-au oferit prin rețelele cu amănuntul 363 de produse noi, în 1967 numărul noutăților a crescut la 681, pentru ca în 1968 să se ofere circa 1000). Succesul de piață în aceste condiții presupune urmărirea atentă a tendințelor consumului, cunoștințe exacte asupra obiceiurilor de cumpărare, astfel ca exportatorul să poată descifra care va fi evoluția imediată următoare a pieței și să se adapteze rapid cu oferta sa.

Deși ponderea produselor alimentare a scăzut continuu în totalul cheltuielilor de consum ale familiilor, ele se mențin la circa un sfert, crescînd ca valoare absolută în mod permanent. Aceasta face ca piața produselor alimentare să fie foarte largă, și diversificată, incluzînd numeroase sortimente de cerere selectivă, de lux. În general se constată reducerea consumului de produse făinoase, cartofi, legume comune în vrac, luînd extensie în schimb consumul de fructe proaspete, carne, unt și legume de rafinament și modă.

Spre exemplu, o mare cantitate din importul de mere, piersici, peneni, căpșuni, pere se face iarna din țările Americii Latine, unde atunci începe recoltarea fructelor, ceea ce ilustrează înclinația de a consuma produse care nu sînt de sezon, plătind în schimb și prețuri mai ridicate. De menționat că piața merelor și perelor ca și a citricilor s-a extins la tot mai multe segmente. Factorii de competitivitate ceruți (avînd în vedere competiția exporturilor din Africa de Sud, Australia și Noua Zeelandă) sînt: calitatea, prețul și publicitatea. La fel, are loc și o dezvoltare a pieții pentru legume proaspete în timp de iarnă. Foarte bine introduși sînt exportatorii de roșii și cartofi din sudul mediteranei (Maroc, Algeria, Tunisia, Insulele Canare).

Pentru o serie de legume fine ca: varză roșie în borcan, mazăre fină, ciuperci, asparagus, capere, măsline, ardei capia — s-a dezvoltat o piață a legumelor conservate în continuă extindere. Gospodinele sînt receptive față de produsele care se livrează într-un stadiu cit mai avansat de preparate, tendință valabilă de altfel și pentru fructe, pește sau carne. Această modificare în obiceiurile de consum survine ca urmare a angajării în muncă a unei părți tot mai mari din populația feminină residentă. De multe ori sînt preferate între legumele proaspete și legumele conservate ce se vînd la același preț pe cele din urmă, avînd în vedere că prepararea mesei din legume conservate se face mai repede.

Week-end-ul prelungit, ca și sărbătorile din timpul anului sînt pentru populația orașelor ocazii de evadare la aer și soare, pe terenuri de camping, unde hrana conservată este ideală, fiind ușor de transportat, depozitat și preparat.

Dat fiind faptul că circa 1/3 din venitul mediu al unei familii îl constituie veniturile discreționale o tot mai mare atracție exercită „specialitățile” cum sînt: caviarul, melcii, raci, stridiile etc. Chiar și conservate aceste specialități, delicii, își păstrează atractivitatea, dezvoltîndu-se o piață mult mai largă decît cea a consumului proaspăt al acestora, mult mai restrînsă și exclusivă, avînd în vedere prețurile mult mai mari.

Exploatarea acestor tendințe depinde însă în mod hotărîtor de abilitatea exportatorului de a se introduce prin calitatea produsului, nivel de preț prin calitatea și atractivitatea ambalajului.

Pentru magazinele cu autoservire se constată mult mai atrăgător ambalajul în borcane de sticlă în locul cutiilor de tablă, care stimulează impulsul de cumpărare. În același timp de reținut este faptul că consumatorul asociază aspectul de proaspăt, viu colorat al unei mărfi atributului de bună calitate. Desigur că această modalitate variază de la produs la produs. Spre exemplu pentru căpșuni sau sorturi mai inferioare de puerce de mere prezentarea în borcane de sticlă poate duce la rezultat contrar. În schimb se practică cu succes un asemenea ambalaj pentru legume murate, cireși, prune, amestecuri de fructe, acrișe, și alte delicatese. Extinderea modalității de petrecere în străinătate a concediilor de odihnă a condus la creșterea interesului pentru rețete culinare exotice, pentru condimente și sosuri condimentate cu o mare varietate de plante.

În domeniul băuturilor se constată aceeași înclinație spre băuturi noi, exotice, ca și spre diversificarea tipurilor cunoscute. Spre exemplu se oferă pe piață peste 200 de tipuri de licheururi, rachiuri distilate din struguri. Alături de băuturile importate din țări europene, importante poziții ocupă: romul de Jamaica, Honduras, Surinam, Trinidad, Antile, arrak-ul din Indonezia, tequilla din Mexic și Trinidad, ș.a.

Alături de „valul băuturilor tari” există și un „val al băuturilor slabe sau dulci”, urmat și el de cel al „băuturilor amare”.

O cerere în creștere înregistrează și vinul, penetrînd la toate segmentele de consumatori, și înlocuind într-o oarecare măsură berea. Principalii furnizori de vinuri sînt: Maroc, Algeria, Tunisia, Malta, Cipru ș.a.

În rîndul băuturilor slabe sînt incluse și cocktail-uri cum ar fi: Whisky-soda, rom cu cola, votcă cu suc de roșii, rachiul de cereale (korn) cu suc de portocale.

Cercetarea de piață pentru fiecare grupă de produse ce interesează exportatorul va fi continuată cu analiza surselor de aprovizionare a pieței interne: producția proprie, import, cantitățile importate pe țări și firme. Se va analiza oferta concurenței sub aspect calitativ, nivel de preț, termene de livrare etc.

Pentru fundamentarea strategiei de distribuție și promovare vor fi necesare studii de segmentare și tipologie care să determine principalele tipuri de consumatori care interesează întreprinderea exportatoare, modul în care comportamentul consumatorilor potențiali este influențat de climă, statut social, mentalitate, mod de viață, considerații economice, puterea de cumpărare disponibilă, factori ecologici etc.

De subliniat că după cum lipsa preocupărilor de promovare duce la compromiterea exportului, excesele în promovare pot avea același efect dat fiind că o caracteristică tipică a consumatorului este inerția sau altfel spus fidelitatea față de un anumit produs de consum considerat „uzual”. Prin promovare, publicitate, trebuie să fie depășită inerția, prin familiarizarea treptată cu noul produs.

Redactor coordonator:
dr. Ioan GEORGESCU

oferte

DE PRODUSE
DIN STOC

capacitati de productie produse noi

INTREPRINDEREA INDEPENDENȚA SIBIU

Str. Karl Marx 33
telefon 34100

PROFILE UȘOARE ȘI MIJLOCII

- Ø 10 Rul 2 kg. 345
- Ø 29 Rul 1 kg. 286
- Ø 30 Arc 9 kg. 407
- Ø 30 Arc 1 (60 Si 15 A) kg. 2933
- 50×50×7 OL 37.2 kg. 257
- 120×120×12 OL 37.2 kg. 4106
- 120×120×12 OL 37.1 kg. 2056
- 75×50×7 OL 37.1 kg. 2519
- 90×60×8 OL 37.2K kg. 2300
- 130×130×14 OL 37.2n kg. 4015
- 150×150×16 OL 37.1 kg. 2400
- 160×160×18 OL 37.1 kg. 902
- 150×100×10 OL 37.3K kg. 7138
- Lat 30×6 OLC 35 kg. 12,6
- Lat 130×10 OL 44.2K kg. 2,6

PROFILE INOXIDABILE ȘI ALIATE

- Ø 32 W 4301 kg. 863
- Ø 32 H.18.N 10T (W 4541) kg. 488
- Ø 35 W 4306 kg. 249
- Ø 42 W 5680 kg. 225
- Ø 50 W 4550 kg. 325
- Ø 50 W 4841 kg. 986
- Ø 50 W 4541 kg. 614
- Ø 56 W 4301 kg. 607
- Ø 70 W 4435 kg. 200
- Ø 70 100 Cr 6 kg. 1001
- Ø 80 4 H 13 kg 1124
- Patr. 14×14 W 4006 kg. 350
- idem 25×25 8 CrNiTi 21 kg. 276
- 50×50 12H18N10T(W4541) kg. 842
- 80×80 W 4016 kg. 1275
- Ø 90 12.H.18.N.10T(W 4541) kg. 506
- Ø 100 W 4301 kg. 1110
- Ø 100 W 4571 kg. 1479
- Ø 130 W 4571 kg. 1173
- Ø 160 W 4731 kg. 1610
- Patr. 100×100 10H1 7N13 M2T kg. 212
- idem 250×250 W 4742 kg. 3880
- Zg. 140 W 7225 kg. 2840
- Bl. 250×250 W 4306 kg. 1348
- Bl. 300×300 W 7362 kg. 2240
- Bl. 300×300 W 7039 kg. 400
- Bl. 400×400 W 7220 kg. 9800

PROFILE GRELE

- Ø 350 K.5 kg. 643
- INP 180 OL 37.1K kg. 6675
- INP 220 OL 37.1n kg. 62

- INP 360 OL 42.2K kg. 294
- INP 360 OL 38 kg. 21354
- UNP 400 OL 37.1 kg. 4789
- UI 50×40×3 OL 37.1K kg. 21
- UI 50×50×3 OL 37.1K kg. 43
- UI 40×32×2,5 OL 37.1K kg. 280
- Șină CF tip 45 kg. 21000
- Scurtături cornier kg. 500
- INP scurtături kg. 14150
- Bl. 200 36 MOCN 10 kg. 1200
- Bl. 200 35 CN 15 kg. 3205
- Bl. 250 33 MOC 11 kg. 1845
- Bl. 250 41 CN 12 kg. 7300
- Bl. 250 W 7225 kg. 42
- Bl. 300 31 CMS 10 kg. 9106
- Bl. 300 15 CO 8 kg. 1500
- Bl. 400 31 CMS 10 kg. 2889

TABLE INOX ȘI ALIATE

- 0,5 W 5028 kg. 334
- 1,2 W 0904 kg. 491
- 1,5 W 0904 kg. 3996
- 2 W 5028 kg. 2285
- 2 W 7362 kg. 121
- 2 W 7335 kg. 369
- 2,5 W 5028 kg. 1225
- 3 W 4762 kg. 1221
- 3 W 7362 kg. 579
- 4 W 5637 kg. 390
- 4 W 4016 kg. 1564
- 4 W 4713 kg. 507
- 5 W 4713 kg. 1599
- 5 W 4762 kg. 417
- 6 W 4016 kg. 554
- 6 W 4713 kg. 363
- 6 W 4541 kg. 1715
- 6 W 7362 kg. 1425
- 6 W 5680 kg. 479
- 8 W 4306 kg. 173
- 8 W 7386 kg. 2834
- 10 W 4306 kg. 760
- 10 W 4712 kg. 448
- 10 W 7326 kg. 488
- 10 W 5680 kg. 931
- 12 W 7380 kg. 4234
- 12 W 7362 kg. 1089
- 12 W 5680 kg. 866
- 12 U 65 kg. 440
- 14 W 5637 kg. 516
- 14 W 4306 kg. 156
- 15 W 4306 kg. 340
- 15 W 7335 kg. 928
- 15 W 5680 kg. 1070
- 16 W 5637 kg. 539
- 18 W 5680 kg. 1109
- 20 W 5637 kg. 1885
- 20 W 4000 kg. 640
- 20 W 4762 kg. 632
- 20 W 5053 kg. 2001
- 20 W 5680 kg. 3129
- 25 W 4435 kg. 272
- 25 W 4006 kg. 108
- 25 W 5680 kg. 3658
- 28 W 4021 kg. 437
- 28 W 4762 kg. 290

- 30 W 7362 kg. 3400
- 30 W 7335 kg. 5647
- 32 U 65 kg. 530
- 45 W 4435 kg. 518
- 50 W 4306 kg. 792
- 52 W 8159 kg. 870
- 50 W 5680
- 60 W 5637 kg. 2581
- 65 W 4306 kg. 712
- 65 U 65 kg. 751
- 90 W 4306 kg. 1131
- 125 W 4311 kg. 1708

OȚEL CARBON DE SCULE

- Ø 27 OSC 7 kg. 13800
- 50×50 STAS 334 OSL—1 kg. 2077
- 60×60 kg. 3229
- 140×50 W 2842 kg. 217,5
- 160×60 W 2842 kg. 173,5
- Ø 16 R 18 M GOST kg. 25,44
- Ø 55 W 3255 kg. 25
- 10×6 W 3355 kg. 239
- Tb. Sc 2,5 W 3316 kg. 47
- Ø 27 OSC 7 recept kg. 590
- Ø 14 Tenax NB—AN kg. 20
- 140×40 Poldy Tenax kg. 170

LAMINATE ALAMA

- Hex. 50 1/2T Am 58 kg. 23
- Tv. Ø 19×1 SOMS 17 kg. 242
- Tv. Ø 20×2 MS. 71 F. 33 kg. 383
- Tv. Ø 25×1 Am 58 1/2T kg. 107
- Tv. Ø 60×3 Am 63 1/2T kg. 160
- Tv. Ø 24×1 Am 63 1/2T kg. 10
- Tv. Ø 43×3 Am 63 1/2T kg. 15

LAMINATE ALUMINIU

- Bd. Al 99 1/2T 0,1×180 kg. 13,74
- Tb. Al Mg 3—6 mm kg. 140
- Tb. Al 99,5 1/2T 8 mm kg. 88,81
- Tb. AlMg 2,5 1/2T 30 mm kg. 250
- Lat Al 99,5 1/2T 60×10 kg. 22,97
- Tv. Ø 30×5 Al 99,5 1/2T kg. 271
- Tv. Ø 75×3 Al 99,5 1/2T kg. 50
- Tv. Ø 80×5 kg. 30
- Tv. Ø 80×5 DURALUMINIU kg. 116

LAMINATE CUPRU

- Ø 6 1/2T APC 64 kg. 8,7
- Ø 8 1/2T Cu 9 kg. 4,99
- Tb. 2 mm Cu 9 1/2T kg. 49
- Tb. 4 mm Cu 9 1/2T kg. 110
- Tb. 6 mm Cu 9 1/2T kg. 1000
- Tb. 10 mm kg. 500
- Tb. 14 mm kg. 55
- Tb. 16 mm Cu 9 kg. 400
- Tb. 60 mm Cu 9 kg. 400
- Hex. 1/2T Ø 17 Cu 9 kg. 48
- Lat 1/2T Cu 9 10×3 kg. 8,40
- idem 40×8 kg. 24,80
- Tv. Cu 9 1/2T Ø 50×3 kg. 46,68
- Tv. Cu 9 1/2T Ø 80×5 kg. 72,40

OFERTE

LAMINATE BRONZ

- Tb. 0,6 mm BZ 6 kg. 63,8
- Tb. 0,8 mm BZ 6 kg. 53

LAMINATE PLUMB

- Tv. Ø 28×4 PB 3 kg. 211

BARE TRASE

- Ø 50 OL 60.IK kg. 11
- T. Hexagon 4 OL 50.IK kg. 205
- idem 5 OLC 15 kg. 54
- idem 6 OL 50.IK kg. 101
- idem 36 OLC 15 kg. 165
- Ø 4,5 41 MOC 11 kg. 48
- idem Ø 25 W 7733 (24 CrMOV 5) kg. 416
- Ø 28 W 7362 (12 CrMOH 5) kg. 622
- Hexagon 24-41 MOC 11 kg. 70
- Lat calibrat 63×8 W 7225 kg. 19
- idem 115×5,6 kg. 212

BANDĂ LAMINATĂ LA RECE

- 17,5×1,35 W 7264 kg. 18
- 22,5×1,70 W 5732 kg. 37
- 84,2×3,1 W 7225 kg. 636
- 85×3 W 7225 kg. 366

TEVI CONSTRUCȚII

- 13,5×2 ST 35 kg. 458,6
- 13,5×2,9 ST. 35 kg. 795
- 15×1 GBK kg. 1378
- 16×1,5 OLT 35 K.II kg. 1632,45
- 16,1×1,98 OLT 35 kg. 11415,80
- 18×3 OLT 45 K.II kg. 3514,21
- 20×2 OLT 35 K kg. 3000
- 20×2 OLT 35 R kg. 3836
- 20×2 OLT 45.K kg. 598,3
- 20×2 OLT 45.R kg. 686,4
- 22×2 GBR GOST kg. 250,6
- 25×5 OLT 35 kg. 2000
- 25×5 OLT 35.K.II kg. 5000
- 28×7 OLT 35 kg. 3000
- 30×1,5 OLT 35.K.II kg. 1000
- OLT 45.K.II kg. 356,10
- 31,8×2,6 OLT 35 kg. 1190
- 31,8×2,9 ST 35 kg. 1125
- 31,8×3,6 OLT 35 kg. 703,5
- 32×2,5 OLT 35.R kg. 689,7
- 32×3 OLT 35 kg. 670,814
- 32×3,5 12 CMOV3 kg. 1380
- 32×4 OLT 35.K.II kg. 1500
- 32×7 OLT 35 kg. 1500
- 34×3,5 OLT 45 kg. 106,968
- 34×8 OLT 35 kg. 125
- 35×2 OLT 45 K.II kg. 18963,90
- 35×2,5 OLT 45 kg. 283,35
- 35×3,5 OLT 35 kg. 118
- 35×7 OLT 65 kg. 1600
- 35×7 OLT 45 kg. 222,55
- 38×2 OLT 35 kg. 207,60
- 38×2,6 ST. 35 kg. 1241
- 38×5 OLT 35 kg. 400
- 38×7 OLT 35 kg. 1042,40
- 38×8 OLT 35 kg. 700
- 40×1,5 16 MO 3 kg. 1295
- 40×2 OLT 35.K kg. 600
- 40×2,5 OLT 35 kg. 500
- 40×3 OLT 335 kg. 4000
- 40×3 12 CMOV 3 kg. 101,4
- 40×7 OLT 45 kg. 105,26
- 40×8 OLT 45 kg. 157,9
- 40×9 OLT 45 K.II kg. 184
- 42×4 OLT 45 K.II kg. 468,81
- 42×4 OLT 45 kg. 478

- 42×6 OLT 35 K.II kg. 500
- 42,4×2,9 ST 35 kg. 1100
- 42,4×3,6 ST 35 kg. 200
- 42,5×5 ST 35 kg. 460
- 44,5×4 OLT 35 K.II kg. 270,80
- 45×3,5 10 MOC 50 kg. 371,5
- 45×4 OLR 35 R kg. 3505,08
- 45×4 10 CMO 10 kg. 2060
- 45×5,5 OLT 45 kg. 194,08
- 48×5,5 OLT 45 kg. 387
- 48×6 OLT 35.R kg. 275,61
- 48,3×2,9 ST 4 kg. 480
- 56×6 OLT 35 kg. 121,4
- 57×3 OLT 45 kg. 256,50
- 57×3 OLT 35.R kg. 67,90
- 57×3,5 OLT 35.R kg. 340,4
- 57×5 OLT 35.K kg. 800
- 57×7 OLT 35 kg. 112
- 57×8 OLT 35 kg. 1300
- 57×8 OLT 45 kg. 499,30
- 57×8 OLT 45.R kg. 464,80
- 57×12 OLT 45 kg. 200
- 58×4 ST 35 kg. 2675
- 60×4,5 OLT 45 K.II kg. 146,50
- 60×10 OLT 35 kg. 2000
- 65×5 OLT 45 kg. 200
- 70×8 OLT 45 K.II kg. 1000
- OLT 35 kg. 1572,80
- 73×12 OLT 35 kg. 1000
- 73×16 OLT 35 kg. 600
- 76×3,5 OLT 35 kg. 651,7
- 83×3,5 OLT 35.K kg. 399
- 83×8 16 MO 3 kg. 851,6
- 88,9×8 OLT 35 kg. 119,4
- ST 45,8 DIN kg. 1070
- 89×5,5 OLT 45.R kg. 38
- 89×6 OLT 35.K.II kg. 75,80
- 89×8 OLT 35.K kg. 402,40
- 89×8 14 CMO 4 kg. 4541
- 89×10 14 CMO 4 kg. 511,5
- 89×14 OLT45 kg. 500
- 95×6 OLT 35 kg. 507,2
- 95×10 OLT 65 kg. 2187,30
- 102×4,5 OLT 45 K.II kg. 3309
- 102×8 16 MO 3 kg. 1000
- OLT 35 K kg. 300
- 102×14 16 MO 3 kg. 471
- 102×18 OLT 65 kg. 932
- 108×6 16 MO 3 kg. 365,2
- 108×8 OLT 35 K.I kg. 2000
- OLT 45 R kg. 1278,80
- 108×10 16 MO 3 kg. 1438
- 114×6 14 CMO 4 kg. 7161
- 114×8 14 CMO 4 kg. 303,60
- 114×9 10 CMO 10 kg. 3726,60
- 114,3×10,9 OLT 55 kg. 8779
- 121×6 16 MO 3 kg. 122,70
- 121×14 OLT 65 kg. 514
- 121×22 OLT 45 kg. 1000
- 121×24 OLT 35 K.II kg. 479,80
- 127×8 OLT 35.K kg. 570
- 127×12 14 CMO 4 kg. 1500
- 127×14 OLT 35 kg. 4224,60
- 127×18 OLT 45 kg. 936,30
- 127×18 OLT 35 K.II kg. 2500
- 127×20 OLT 35.K.II kg. 1000
- 127×22 kg. 3000
- 133×5 kg. 680
- 133×6 14 CMO 4 kg. 468,8
- 133×8 OLT 65 kg. 1149,3
- 133×10 16 MO 3 kg. 1198
- 133×12 OLT 35 kg. 1000
- 133×17,5 ST 35,8.I kg. 920
- 140×4,5 OLT 35.K kg. 323,10
- 140×8 OLT 35.K.II kg. 2000
- idem kg. 963,9
- 25×2,5 W 4306 kg. 139
- 25×2,5 W 7362 kg. 6700
- idem OLT 35K kg. 486

- 146×5 OLT 35K.II kg. 320,10
- 146×16 OLT 45 kg. 141
- OLT 65 kg. 658
- 146×28 OLT 45.K kg. 1230
- 159×6,3 14 CMO 4 kg. 187
- 159×10 OLT 45 K.II kg. 2500
- 159×14 OLT 45 kg. 761,40
- 159×28 40 C 10 kg. 1942
- 168×8 OLT 45 R kg. 300
- 168×10 14 CMO 4 kg. 1126,90
- OLT 35 R kg. 200
- 168×12 OLT 35 R kg. 367,10
- 168×14 ST 4 A1 kg. 2214
- 14 CMO 4 kg. 325
- 168×16 OLT 35 K.II kg. 645
- 168×20 OLT 45 K kg. 216
- 168,3×8 OLT 35 R kg. 330,90
- 168,3×10 W 7362 kg. 1257
- 168,3×22 ST 35,8.I kg. 855
- 178×8 ST 2 kg. 718
- 178×8 ST 4 kg. 718
- 178×9 OLT 45 K.II kg. 540,10
- 178×12 ST. 4 kg. 1461
- OLT 65 kg. 500
- ST.2 kg. 558
- 178×14 ST.2 kg. 5000
- 178×32 OLT 35 kg. 1000
- 178×36 OLT 35 kg. 3000
- 194×10 ST.2 kg. 1679,86
- 194×18 OLT 45 kg. 3000
- 219×8 OLT 45 R kg. 420
- 219×10 16 MO.3 kg. 360
- 219,1×8 W 7362 kg. 303
- 219,1×11 W 7362 kg. 564
- 219,1×12,7 GBR kg. 908,48
- 219,1×14 W 7362 kg. 242
- 245×9 16 MO.3 kg. 508
- 245×20 OLT 45 kg. 1000
- 245×22 OLT 65 kg. 1551
- OLT 45 kg. 714,7
- 245×30 OLT 45 kg. 1020
- 273×7 ST 4.A1 kg. 114,5
- 273×8 OLT 35.K kg. 373,2
- OLT 35.R kg. 989
- 10 KAN kg. 3567
- 273×9 OLT 35.R kg. 454,5
- 273×10 OLT 35.R kg. 306,80
- 273×11 OLT 45 kg. 2742
- 273×16 16 MO 3 kg. 2269
- 273×20 OLT 65 kg. 3509
- 273×32 OLT 45 kg. 2000
- 299×36 14 CMO 4 kg. 1786
- 323,8×11,13 OLT 35 kg. 989
- 323,9×14,2 OLT 45 K.II kg. 645
- 324×11 OLT 35.R kg. 497,2
- 324×28 OLT 35 kg. 3000
- 325×11 ST.2 kg. 1582
- 325×16 OLT 35 kg. 4950
- 325×16 OLT 45 kg. 1530
- 351×18 ST.4 kg. 319,38
- 356×9 20 KAN kg. 80
- 356×10 ST.4 kg. 414
- 356×10 OLT 35.R kg. 236
- 356×12 ST.2 kg. 680,60
- 356×14 10 KAN kg. 722,40
- 356×20 OLT 45 kg. 4840
- 356×28 OLT 35 kg. 231,2
- 50×20×2 STAS 7941 kg. 364,70
- 60×60×4 STAS 7941 kg. 29
- 80×80×8 STAS 6086 kg. 190
- 100×100×6 STAS 7941 kg. 340
- 106×60×8 STAS 7941 kg. 71

TEVI INOX ȘI ALIATE

- 20×2 W 4550 kg. 109
- 25×2 W 4550 kg. 100
- 25×2,6 U 65 kg. 336
- 30×2,6 U 65 kg. 347

- 30x2,6 W 4306 kg. 50
- 60x8 W 7380 kg. 184
- 70x7 W 4002 kg. 327
- 76,1x2 W. 4306 kg. 74
- 88,9x6,3 W 7386 kg. 86
- 88,9x8 W 7362 kg. 565
- 101,6x5 W 5415 kg. 98
- 101,6x5,7 W 7380
- 101,6x5,7 ASTMA 200 kg. 562
- 101,6x14,2 W 5415 kg. 139
- 108x4 W 4550 kg. 46
- 114,3x4 W 4435 kg. 182
- 114,3x4 W 5415 kg. 208
- 114,3x6,3 FG 29 T kg. 1730
- 168,3x7,1 kg. 13340
- 168,3x14,1 ASTM 200 kg. 1570
- 219,1x5,9 FG 29 T kg. 1150
- 219,1x6,3 W 4306 kg. 59
- 219x8 FG 29 T kg. 820
- 273x14 ASTM 200 kg. 1170
- 355,6x8 W 4435 kg. 69
- 406,4x21,4 ST 35 kg. 213

ELECTROZI SUDURĂ :

- Ø 2,5 Arcos Cromoly 55 kg. 261
- Ø 3,2 Idem 55 kg.
- Ø 2,5 Idem 21 kg. 600
- Ø 4 Idem 21 kg. 500
- Ø 2,5 Idem 15 kg. 96
- Ø 5 Idem 15 kg. 300
- Ø 2 Böhler Fox CM 9 kg. 107
- Ø 2 Idem SKWA kg. 200
- Ø 2,5 Idem CM 9 Kb kg. 900
- Ø 2,5 Idem SKEAM kg. 49
- Ø 2,5 Idem EL-EUCR 17 Mo kg. 200
- Ø 2,5 Idem CN 18/16 M kg. 200
- Ø 3,25 Idem EL-Mol Cr 2 B kg. 1000
- Ø 3,25 Idem CM 5 Ti kg. 500
- Ø 3,25 Idem CN 18/16 M kg. 400
- Ø 3,23 Molibaz kg. 300
- Ø 4 Böhler Fox CM 2 Kb kg. 296
- Ø 4 Idem CM 5 Ti kg. 1000
- Ø 4 Idem EL EUCR 17 Mo kg. 40
- Ø 4 Idem EL Mol Cr 2B kg. 200
- Ø 4 Idem EL-VMo Cr 5B kg. 200
- Ø 4 Idem EL Cr 13 C kg. 342
- Ø Idem EL Cr 13 S kg. 342
- Ø 4 Idem CN 18/16 M kg. 200
- Ø 5 Idem CM2 Kb kg. 100
- Ø 1,2 Arcos Cromenar 317 L kg. 50
- Ø 2 Idem 310 kg. 150
- Ø 3,2 Idem 310 kg. 150
- Ø 3,2 Idem 317 L kg. 60
- Ø 2 Idem 347 L kg. 61
- Ø 3,2 Idem 347 L kg. 60
- Ø 1,6 Böhler CM2-IG kg. 85
- Ø 1,6 Idem CM9-IG kg. 30
- Flux OK 10-91 kg. 2000
- Sirmă sudură S 10 M1 CuM9 0,5 kg. 200

ROBINEȚI :

- Rob. trecere F 86 3/8" buc. 10
- Rob. cu cep F 800 3/4" buc. 100
- Idem F 800 2" buc. 150
- Idem F 800 3" buc. 27
- Idem F 800 A 1 1/4" buc. 26
- Idem F 800 A 3/4" buc. 30
- Rob. pt. abur F 4001 2 1/2" buc. 40
- Idem F 4001 4" buc. 5
- Rob. reținere F 4005 1/2" buc. 20
- Idem F 4005 2" buc. 20
- Idem 4005 3" buc. 10
- Idem F 4005 4" buc. 10
- Idem F 4005 1 " buc. 30
- Idem F 4005 2 1/2" buc. 7
- Rob. oblic. F 4008 1/2" buc. 10

- Idem F 4008 3/4" buc. 17
- Idem F 4008 1" buc. 6
- Rob. su sertar F 4111 4" buc. 30
- Rob. ventil F 4121 1/2" buc. 100
- Idem 4 4121 1 " buc. 40
- Rob. de golire F 4123 3/4" buc. 29
- Rob. cu pirghie F 4112 1 " buc. 4
- Racord perete F 131 3/4" buc. 56
- Racord olandez F 151 1/2" buc. 48
- Idem F 151 3/4" buc. 92
- Idem F 151 3/8" buc. 38
- Idem F 151 1" buc. 70
- Rob. pisoar F 251 3/8" buc. 25
- Idem F 261 1/2" buc. 25
- Idem F 261 3/8" buc. 39
- aBterii favoar F 329 1/2" buc. 8
- Rob. cu cutie 25 cod 15 buc. 15
- Idem 40 cod 15 buc. 48
- Idem 100 cod 15 buc. 3
- Idem 15 cod 15 buc. 18
- Idem 30 cod 15 buc. 2
- Rob. cu sferă 32 cod 16 buc. 6
- Idem ventil 15 cod 08 buc. 10
- Idem 40 cod 08 buc. 1
- Idem 25 cod 08 buc. 19
- Idem sertar 100 mm cod 3 buc. 21
- Idem ventil RV 20x16 buc. 3
- Idem RV 25x16 buc. 3
- Idem RV 40x16 buc. 4
- Idem RV 8 P=16 buc. 10
- Rob. inchid. cu ventil 20x100 buc. 6
- Rob. scurgere cu cap RSC buc. 2
- Calpetă cod 11 de ret. 50 Ø mm buc. 2
- Idem cu valvă 250 mm cod 22 buc. 3
- Rob. rotund D=100 STAS 890 buc. 2
- Sifon pișoar nichelat buc. 4

FITINGURI

- Curbă Gy 1 NG.F 1 buc. 80
- idem Gy 1 1/4 Ng.F 1 buc. 40
- Gy 2 Ng. F 1 buc. 40
- Gy 1/4 Ng.F 2 buc. 20
- Gy 3/8 Ng.F 2 buc. 30
- Gy 3/4 Ng.F 2 buc. 198
- Gy 2 Ng.F 2 buc. 50
- Gy 2 1/2 Ng. F 2 buc. 15
- Cot Al 2 Zn F 90 buc. 19
- A4 3 Ng F 92 buc. 8
- A4 2 Zn F 92 buc. 72
- A4 4 Zn F 92 buc. 10
- UA1 2 Zn F 95 buc. 1
- Teu Bl RD 3/4-3/8 Ng buc. 50
- idem 1 1/4-1/2 Zn buc. 20
- Red. N 4 B 1 1/2-3/8 Ng buc. 100
- Red. N4 B 1 1/4-1/2 Zn buc. 600
- Mufă M2 2 Ng. F 270 buc. 25
- Mufă M2 4 Ng F 270 buc. 10
- Mufă 1 1/4 Zn F 270 buc. 20
- Niplu N 8 SD 1/4 Ng F 281 buc. 50
- idem N 8 SD 3 Ng. F 281 buc. 30
- idem N8 SD 4 Ng. F 281 buc. 10
- Piuliță olandeză 1 1/4 330 P buc. 50
- idem 1 1/2 330 P buc. 25
- Niplu Zn 4" F 280 buc. 5

ARTICOLE CAUCIUC, CURELE TRAPEZOIDALE

- Cover cauciuc cu dungi kg. 731,0
- Plăci cauciuc tip Bl-P5 mm kg. 1622,86
- idem Bl-P 6 mm kg. 80
- idem Bl-P 40 mm kg. 133
- idem B2-N 8 mm kg. 673
- idem tip A1-S 8 mm kg. 765
- idem A1-S 10 mm kg. 1800
- A1-P 10 mm kg. 1931

- idem Bl-N 10 mm kg. 2,17
- idem A2-N 15 mm kg. 2,32
- Placă cauciuc 8 mm dif. forme kg. 91,97
- idem petrol f. ins. 6 kg. 195
- idem 25 kg. 529,5
- Resturi cauciuc kg. 9,58
- Placă cauciuc corinton kg. 600
- Tub arm. met. -- IP 32x51 ml. 43
- Tub G 10/4 mm STAS 263 ml. 141
- Tub A 10/38 mm kg. 147
- Tub A 10/50 mm STAS 263 kg. 51
- Furtun cinepă 2" kg. 7,55
- Furtun oxigen lichid buc. 6
- idem reful. petrol D-30 ml. 5,2
- idem D-32 ml. 50
- idem D-35 ml. 100
- Tub abs. apă D-150 STAS 4998 ml. 179
- Tub ref. apă D-125x8000 ml. 2,42
- Furtun cauciuc IP Ø 38x51 ml. 112,70
- idem SR D-38 ml. 82
- Tub 45 mm STAS 3077 ml. 127
- Furtun IP D.38 ml. 186
- idem ref. apă D.40 ml. 77
- idem cauciuc IP Ø 52x73 ml. 548,5
- imed cu arm. Ø 40x8000 buc. 4
- idem auto camion buc. 40
- idem fără insert. D. 8x12 kg. 19,9
- Sorb petrol Ø 38x3000 buc. 2
- Furtun radiator D-45 ml. 482
- idem PR D-50 ml. 137
- idem reful. apă D. 75 ml. 74
- idem pt. acizi D-75 mm ml. 19,16
- Sorb petrol D-50x1000 buc. 2
- Sorb apă D-88x1500 buc. 1
- Sorb petrol 1 D-100 ml. 6
- Furtun abs. apă D-100x5000 ml. 50
- Tub reful. apă Ø 125x8000 ml. 2,42
- Tub abs. petrol Ø 150 St. 4614 ml. 4
- Furtun reful. acizi O-150 ml. 5,32
- idem cauciuc poliester 2" ml. 9,50
- Curele trapez. 10x6x450 buc. 6
- idem 10x6x875 buc. 5
- idem 10x6x1025 buc. 1
- idem 10x6x1800 buc. 25
- idem 10x6x2120 buc. 20
- idem 10x8x2000 buc. 5
- idem 13x8x1210 buc. 10
- idem 13x8x1227 buc. 7
- idem 13x8x1450 buc. 1
- idem 17x11x710 buc. 24
- idem 17x11x750 buc. 34
- idem 17x11x900 buc. 77
- idem 17x11x950 buc. 12
- idem 17x11x960 buc. 10
- idem 17x11x1120 buc. 37
- idem 17x11x1350 buc. 1
- idem 17x11x1780 buc. 7
- idem 17x11x2000 buc. 50
- idem 17x11x2360 buc. 4
- idem 17x11x2750 buc. 10
- idem 17x11x4150 buc. 7
- idem 17x11x4250 buc. 1
- idem 17x11x4300 buc. 10
- idem 17x11x4750 buc. 38
- idem 17x11x6300 buc. 50
- idem 22x8x1400 buc. 9
- idem 22x12,5x1320 buc. 20
- idem 22x14x1000 buc. 2
- idem 22x14x1383 buc. 15
- idem 22x14x1400 buc. 37
- idem 22x14x1450 buc. 3
- idem 22x14x2360 buc. 16
- idem 22x14x2700 buc. 11
- idem 22x14x2500 buc. 40
- idem 22x14x2800 buc. 19
- idem 22x14x3550 buc. 39

OFERTE

- idem 22×14×4000 buc. 100
- idem 22×14×4200 buc. 49
- idem 22×14×4500 buc. 31
- idem 22×14×5800 buc. 10
- idem 22×14×6300 buc. 2
- idem 25×16×1310 buc. 15
- idem 25×16×2500 buc. 13
- idem 25×16×4000 buc. 10
- idem 25×16×1310 buc. 25
- idem 32×19×4250 buc. 33
- idem 32×19×7500 buc. 2
- idem 32×19×9500 buc. 9
- idem 38×10×1300 buc. 8
- idem 38×25×4000 buc. 6
- Cureau variator 1270×46 buc. 3
- Curele mătase 500×30 kg. 5
- idem 500×37 kg. 5
- idem 560×40 kg. 5
- idem 560×50 kg. 20
- idem 620×50 kg. 10
- idem 740×40 kg. 10
- idem 1600×75 buc. 10
- idem 2550×40 buc. 5
- Cureau transm. lată 200×4 kg. 92
- idem 300×3 kg. 200
- Cureau tr. 22×18×2800 SPC buc. 19
- idem sg. 4×8×340 PA kg. 800
- Garnit. cauciuc 80×92×8,5 buc. 4
- idem 115×35×14 buc. 4
- idem 120×135×10 buc. 2
- idem 160×180×14 buc. 10
- idem 160×140×14 buc. 2
- idem 300×280×15 buc. 4
- idem 60×68×7 buc. 1
- idem 80×88×7 buc. 2
- Piele porci marochinărie kg. 9
- Garnit. piele 71×48×20×4 buc. 496
- idem deșeu kg. 19,51
- Șnur cauciuc Ø 9 kg. 45,60
- idem Ø 20 kg. 39
- idem Ø 25 kg. 71
- idem Ø 16 kg. 33
- Garn. profil D—3,5 kg. 9
- idem D,6,5 kg. 39
- idem A 3 kg. 54
- Garnit. geom A5×2200 kg. 30
- idem VN 104 kg. 40
- Garnit. cauciuc 20×15×5 kg. 28
- idem 1—2—51 tampon buc. 11
- idem tampon buc. 215
- Semeringuri metalice 230×190 buc. 5
- idem T 40603050310 buc. 12
- inele cauciuc telesaun buc. 5
- Garnit. 16 PH—150054 buc. 10
- idem 20 PH—1500625 buc. 10
- idem 26 PH—1500806 buc. 40
- Diblu cauciuc UJ—802—11 buc. 20
- Elem. căptușeală UJ—12856—01001 buc. 7
- Garnit. cuplaj electr. F 18V buc. 1
- idem cauciuc FKE 160 buc. 12
- idem 160×135×18 buc. 30
- Garnit. cauciuc 70×80×7 buc. 20
- idem 70×85×12 buc. 14
- idem 12×12 kg. 32,7
- idem 63×78×12 buc. 4
- idem 20×30×10 buc. 2
- Inel 90×100×7/10 buc. 2
- Garnit. N 22—102 buc. 4
- idem N 30—107 buc. 4
- idem 125×150×18 buc. 3
- idem 50×65×10 buc. 4
- Garnit. N 90—102 buc. 2
- idem N 40—110 buc. 2
- idem N 80×60×12 buc. 4
- idem 100×80×15 buc. 6
- idem 140×115×15 buc. 2
- Inele 20×30×4/6 buc. 2

- idem 50×60×7/10 buc. 4
- idem 63×75×7/10 buc. 4
- idem 125×140×9/12 buc. 4
- Garnit. 160×135×18 buc. 6
- idem bandă 23×23 kg. 100
- Placă Burgman 2 mm kg. 8,92
- Țesăt. Am 5×1,24 STAS 8285 kg. 2139,25
- Plăci PVC 10 mm kg. 879
- Țesăt. azbest 200×190×180 buc. 4
- idem 280×270×200 buc. 4
- idem 3070×3070×250 buc. 1
- idem 5370×1650×250 buc. 1

SUPAPE DE BLOCARE, REGULATOARE, ARZĂTOARE

- Supapă blocare 1 1/4 IN buc. 50
- idem 1 1/2 IN buc. 32
- Disp. lipsă gaz-aer D—80 sig. buc. 1
- Disp. sig. aer-apă 100 mm buc. 8
- Reg. debit mic. 3/4—3/4 buc. 20
- Reg. debit mic 1—1 buc. 5
- Reg. industr. RPA 3 50 mm buc. 3
- Reg. pres. — RPA 3 Ø 50—2/0,05 buc. 1
- Reg. pres. înaltă P 60—6 D=80 buc. 1
- Reg. pres. RPS—500 DN—100 buc. 1
- Arzător 600 cmc/h buc. 5
- Vibrator pneum. VBP₁ buc. 39

MATERIALE DIN IMPORT

- Rob. cod 08 cu ventîl 100 mm buc. 1
- Reg. gaz disp. sig. SV 20/III buc. 7
- idem SV 25/III C1 buc. 3
- Reg. înd. pres. NW 15 membrană buc. 1
- Reg. pres. DN 40—04 E; SV 3 buc. 3
- idem aer gaz 2 1/2" 7218/5 buc. 3
- idem 1 1/2" "3 buc. 3
- Reg. gaz disp. sig. SV 40/III buc. 7
- idem SVS 50/III buc. 3
- idem SV 65/III buc. 3
- idem aer gaz 3/4"—3/4" HAUK buc. 10
- idem gaz aer 3/4"—3/4" RP 60707 buc. 14
- idem pres. SVS 65 fără disp. buc. 7
- idem tip 1" 110—140 G buc. 3
- idem pres. SVS 502 fără dip. buc. 1
- Ventil purjare și prob. DN 64"—DN15 buc. 2
- Indic. nivel DN 22—722 PN 32 buc. 2
- Ventil purjare rapid DN 40" buc. 2
- Disp. reglare cu plutitor DN 801 buc. 2
- Reg. pres. SVS 50 III 2" cu disp. buc. 12
- Amestecător gaz aer F 813424 buc. 2
- Côt ASTM A 234 WP 5 buc. 2
- Corp semifabr. 13.342.66 buc. 1
- Curbă 180° 1336706 buc. 13
- Reducție 16"×12"×17,4 WP 11 buc. 6
- Teu 16"×21,4 WP 11 buc. 3
- Tub flex. 3" buc. 7
- Arzător com. lichid MFG 32 buc. 1
- idem automat ulei buc. 2
- Amestec gaz aer N 5866—GMMS buc. 1
- Regulator pres. cu disp. 1/2 buc. 1
- idem disp. 60 WS SV 25/III buc. 3
- Reg. cu disp. SV 25 III buc. 1

- Debitmetru CH₄ 0,03—0,35 Nm³/h buc. 40
- idem rot. 1,6 kgm³/N buc. 1
- idem 3 kgm³/h buc. 1
- Debitmetru 30—300 Nm³/h buc. 3
- idem 75—1100 buc. 1
- Amestecător aer gaz BMF—N 5866 buc. 1
- Debitmetru Q 1—1000 buc. 3
- idem Q 2—1600 buc. 2
- idem Q 2—2500 buc. 4
- Comutator P 031 25A 1500 V buc. 4
- Detector apropiere TLYS—10 buc. 28
- Regulator temp. TR 22 30—100 buc. 1
- idem 10—110 buc. 1
- idem VIA 40 40—140 buc. 6
- idem galvanom. 5—0—5 buc. 1
- Milivoltmetru MR 192 C—A 0—900 buc. 1
- Aprinzător ZB G D 72 buc. 14
- Adaptor supravegh. flacără buc. 4
- Lanț inox nr. 2 D—7 ml. 311
- idem nr. 3 D,7 ml. 463
- idem nr. 4 D—7 ml. 205
- idem nr. 5 D—7 ml. 786
- Carcasă 0294 A 105 buc. 5
- Dispozitiv de protecție buc. 1
- Releu aprind. DGA 1—04 3 mm CAB buc. 1
- Transf. aprindere 1015 5000 V buc. 9
- idem NTFH 100—600 A buc. 3
- idem aprindere T 21—5/15 buc. 13
- idem SVG 04—1061—400 A buc. 1
- Ac indicator P 50166 buc. 10
- idem P 40806 buc. 10
- Bandă imprimare buc. 15
- Distrib. 4 WEH—16 HD—30 buc. 4
- Supapă sens unic TGL 10969 B—16 buc. 3
- idem pres. TGL 10947 BDS 16—2—04 buc. 3
- Regulator debit mic 1—1 1/4 buc. 2
- idem 1—1 1/2 buc. 5
- Regulator pres. 2" buc. 1
- Regulator industr. RPA 3 80 mm buc. 2
- Regulator pres. SVS 65 fără disp. buc. 1
- idem SV—20/3 buc. 3
- idem SVS 50 buc. 3
- Ventil siguranță 24/50 buc. 1
- Termostate cu tije 70—150 Gr. buc. 3
- Regulator de temporiz. cu tije buc. 3
- Presostat IP—2—3 buc. 2

MATERIALE ELECTRICE

- Aplică porțelan fără dulie 60 W buc. 12
- Bec BA 15—S cod 1412 12V/5W buc. 50
- Bec E 27 cod 671 24V/60W buc. 31
- Bec E 10/13 4020 2,5V/0,2A buc. 38
- Buzer sonerie 8 V buc. 12
- Condens. hirtie E 470—0,47 MF buc. 40
- Contact fix AC 3 10A buc. 45
- idem AC 3 25 A buc. 25
- idem mobil AC 3 40 A buc. 139
- idem fix TCA 100 A buc. 15
- Contactor 3930 AC3—40A/220V buc. 27
- idem AC3—40A/380V buc. 21
- Contactor 3960 AC 3—200A/380 V buc. 31

- idem 4010 TCA—32 A/380 V buc. 110
- Cot pantzer PVC 21 mm buc. 9
- Doză pantzer IPE 29 mm buc. 14
- Intrerup III fișe 10A—500 V buc. 220
- idem aux. TCA 250 buc. 1489
- idem aut. ISOL 500 cod 4162 buc. 1
- idem ISOL 800 A cod 4200 buc. 1
- Lampă semnaliz. SCST buc. 14
- Papuci cablu A 120 mmp. buc. 4
- Inele colectoare PM—47867 buc. 4
- Colector PM 41609 350 A buc. 12
- idem PM 46530 500 A buc. 1
- idem ES 500 A buc. 5
- idem PM 45407 buc. 3
- Culegător elastic 100 A buc. 6
- Releu RTPA—5 0,1—1,3 sec. buc. 83
- Releu RTP—4 0—100 sec. 220 V buc. 1
- Releu RUG 3 buc. 2
- Releu inc. acumul. RS 70412 buc. 3
- Releu tranzistoriz. WE 70/Ex. 1 A buc. 24
- Releu frinare RF buc. 20
- Releu clipitor RCL—2 220 V buc. 2
- Subansamblu AC (REL) 80 A buc. 10
- Suport sig. MPR 630 A buc. 44
- Tub PVC 14 buc. 324
- Termometru 0—250 colțar buc. 6

ÎNREGISTRATOARE, INDICATOARE

- Termorezist. 2120023—282/40 buc. 53
- Înreg. el. E 35 WM 3 20—700 buc. 3
- idem E 35 0—800 M3 buc. 2
- idem E 352 0—800 CAM₂B₁ buc. 6
- idem R 352 0—20 H₂M₃ buc. 1
- Indicator E 10 M 30—1400°C buc. 2
- idem E 10 M30—1600°C buc. 9
- Sursă aliment. FE 101 B6 buc. 3
- Adapt. elt. 162AF 752 0—1000°C buc. 1
- Pirometru K42+K56 700—1500 buc. 3
- Logometru LJ 192 0—200 pt. 100 buc. 5
- Generator impulsie buc. 7
- Indic. manometric 0—1000 CA buc. 4
- idem 3000 NMC/H 2—10 buc. 1
- idem E 10 M3 0—1400°C buc. 2
- idem E 10 M3 0—1600°C buc. 9
- Traductor nivel 180°C TNIM16 buc. 3
- idem pres. AT30 ELT 370A buc. 1

CABLURI, CONDUCTORI, SIRMĂ BOBINAJ

- Cablu CyABy 3×95+50 ml. 590
- idem 3×95+50 C12 ml. 765
- idem 3×240+120 ml. 250
- idem CYY 3×70 ml. 263
- idem 3×95 ml. 52
- idem Zg 12 T 2,5 buc. 17
- Conductor FY 240 mmp. ml. 90
- idem F 750—1,0 mmp. ml. 1075
- idem F 750—16 mmp. ml. 2359
- idem FFF 750 4 mm ml. 1532
- FFF 750 6 mm ml. 1078
- FFF 750 10 mm ml. 59
- MYFF 16 mm ml. 299,50
- Cablu ACHPBI 3×150 ml. 295
- Conduct. AFY 16 mmp. ml. 308
- Sirmă bobinaj BB 0,70 kg. 125,70
- idem BB 0,80 kg. 131,90
- idem BB 0,95 kg. 15,25
- idem BB 1,0 kg. 124,60

- idem BB 1,15 kg. 150
- idem BB 1,20 kg. 70,60
- idem BB 1,30 kg. 110
- idem BB 1,40 kg. 425
- idem BB 1,60 kg. 100
- idem BB 1,70 kg. 105,3
- idem BB 1,75 kg. 30,90
- idem BB 1,80 kg. 211
- idem BB 2,00 kg. 250
- idem BB 2,1 kg. 100
- idem BB 2,2 kg. 100
- Sirmă bobinaj Cu Em 0,2 kg. 100
- idem 0,25 kg. 80
- idem 0,3 kg. 250
- idem 0,45 kg. 100
- idem 0,60 kg. 170
- idem 0,70 kg. 150
- idem 0,75 kg. 500
- idem 0,8 kg. 500
- idem 0,85 kg. 188
- idem 0,90 kg. 92
- idem 0,95 kg. 179
- idem 1,0 kg. 67
- idem 1,05 kg. 200
- idem 1,10 kg. 231
- idem 1,15 kg. 373
- idem 1,20 kg. 400
- idem 1,25 kg. 400
- idem 1,30 kg. 400
- idem 1,45 kg. 150
- idem 1,50 kg. 200
- idem 1,55 kg. 300
- idem 1,60 kg. 200
- idem 1,65 kg. 240
- idem 1,75 kg. 50
- idem 1,80 kg. 700
- idem 1,85 kg. 34
- idem 1,90 kg. 200
- idem 2,0 kg. 150
- idem 2,1 kg. 150
- idem 2,2 kg. 100
- idem 2,5 kg. 50
- Sirmă bob. email+matase 0,15 kg. 8
- idem 0,20 kg. 10
- idem 0,30 kg. 7
- Ventil el. mag. VE 100 gaz D=1 AT kg. 5
- Ventil el. mag V7 100—1+Redresor kg. 15

VENTILATOARE

- 432 Q = 560 H = 600 P 10 buc. 2
- 432 G Q = 630 H = 540 P 8 buc. 3
- 432 Q = 710 H = 520 P 3 buc. 1
- 472G Q = 1000 H = 220 P 3 buc. 2
- 472G Q = 1000 H = 360 P 3 buc. 1
- 474G Q = 7100 H = 70 P 6 buc. 1
- 426 Q = 9000 H = 25 P 5 buc. 2
- 475 G Q = 1000 H = 206 P 12 buc. 2
- 414G Q = 16000 H = 155 P 3 buc. 1
- 446G Q = 25000 H = 59 P 3 buc. 1
- 432G Q = 730 H = 522 P 3 buc. 1
- 427G Q = 2000 H = 70 P 3 buc. 1
- 432G Q = 680 = 190 P 5 buc. 1
- IRT Q = 2500 P 40 buc. 1
- 456 Q = 2800 H = 860 P 5 buc. 1
- 427 Q = 4000 H = 94 P 7 buc. 1
- 474G Q = 7100 H = 105 P 16 buc. 1
- 450 Q = 250 H = 370 P 15 buc. 1
- 432 Q = 355 H = 425 P 12 buc. 1
- 432 Q = 355 H = 427 P 12 buc. 1
- 560 Q = 355 H = 600 P 1 buc. 1
- 560 Q = 355 H = 600 P 14 buc. 1
- 432 Q = 450 H = 380 P 5 buc. 1
- 432 Q = 455 H = 420 P 3 buc. 2
- 450 Q = 500 H = 295 P 5 buc. 2

- 560 Q = 500 H = 540 P 12 buc. 1
- 432 Q = 500 H = 600 P 3 buc. 1
- 491 Q = 560 H = 347 P 3 buc. 2
- 432 Q = 560 H = 540 P 3 buc. 2
- 432 Q = 560 H = 600 P 3 buc. 6
- 432 Q = 560 H = 600 P 1 buc. 3
- 432G Q = 560 H = 600 P 14 buc. 2
- 432 Q = 570 H = 400 P 12 buc. 2
- 432 Q = 570 H = 400 P 14 buc. 1
- 432 Q = 600 H = 540 P 1 buc. 3
- 432 Q = 600 H = 540 P 10 buc. 5
- 432G Q = 600 H = 545 P 10 buc. 1
- 491 Q = 630 H = 148 P 3 buc. 1
- 432 Q = 630 H = 535 P 1 buc. 1
- 432 Q = 630 H = 540 P 12 buc. 1
- 432 Q = 630 H = 540 P 8 buc. 3
- 432 Q = 650 H = 534 P 10 buc. 1
- 432 Q = 650 H = 538 P 10 buc. 1
- 432G Q = 680 H = 190 P 5 buc. 1
- 407G Q = 710 H = 88 P 3 buc. 3
- 407G Q = 1600 H = 6 12 buc. 1
- 427G Q = 4000 H = 94 P 7 buc. 1

ORGANE DE ASAMBLARE

Șurub :

- 8×30 STAS 1474 buc. 72
- 8×35 buc. 146
- 8×35 buc. 146
- 10×40 buc. 200
- 10×50 buc. 73
- 10×70 buc. 50
- 16×65 buc. 1000
- 16×80 buc. 1000
- 16×100 buc. 500
- 20×75 buc. 262
- 6×40 STAS 2349 buc. 584
- 6×40 STAS 1470 buc. 350
- 8×60 buc. 350
- 10×45 buc. 84
- 10×65 buc. 180
- 16×50 buc. 1094
- 16×50 STAS 1476 buc. 200
- 10×140 STAS 925 buc. 146
- 12×50 buc. 462
- 12×200 buc. 350
- 16×90 buc. 346
- 16×180 buc. 510
- 10×50 STAS 6444 buc. 740
- 10×60 buc. 500
- 10×65 buc. 349
- 12×50 buc. 452
- 12×60 buc. 700
- 12×70 buc. 1000
- 12×80 buc. 896
- 8×35 STAS 1472 buc. 612
- 8×45 buc. 264
- 12×60 buc. 388
- 12×80 buc. 500
- 18×60 STAS 920 buc. 294
- 18×75 buc. 1450
- 18×80 buc. 500
- 18×90 buc. 500
- 18×160 STAS 920 buc. 400
- 22×90 buc. 500
- 24×75 buc. 105
- 24×90 buc. 30
- 10×50 STAS 7000 buc. 266
- 12×45 buc. 400
- 12×50 buc. 948
- 12×60 buc. 1058
- 12×65 buc. 100
- 12×80 buc. 565
- 12×90 buc. 456
- 16×80 buc. 144
- 16×110 buc. 54

OFERTE

- 5x20 N.i. 1636 buc. 14000
- 12x100 STAS 4272 buc. 50266
- Prezoane 12x40 3953 buc. 100
- idem 20x110 buc. 167
- Suruburi 10x16 6404 buc. 188
- idem 6x25 3955 buc. 100
- Nituri 5x12 3165 kg. 370
- idem 6x14 kg. 2021
- 6x20 kg. 119
- 6x30 kg. 161
- 6x40 kg. 342
- 8x40 kg. 50
- 5x12 797 kg. 1600
- 5x20 kg. 60
- 6x45 kg. 260
- 8x22 kg. 69
- 8x30 kg. 20
- 16x55 kg. 100
- 19x80 kg. 100

PINZETURI

- Strat izolant Latex F4 ml. 36,7
- Fire relon ml. 100
- Pinză filtru relon lat 90 cm N.30.355 ml. 599
- Pinză filtru M 30—355 110 cm ml. 127
- Fringhie relon kg. 40,500

VOPSELE, CHIMICALE

- Chit de cuțit C 822—1 kg. 100
- Sulfisol kg. 1000
- Catalizator NC 1 kg. 2000
- Azotat de sodiu kg. 500
- Developant kg. 40
- Pastă diamantată PE 551—46 kg. 8

GEAMURI, TUBURI DE STICLĂ, VIZORI STICLĂ

- Vizor sticlă cuarț Ø 58x5 buc. 7
- Geam securit 5x292x542 buc. 7
- idem 5x317x800 buc. 10
- idem 5x320x420 buc. 3
- idem 5x457x1527 buc. 22
- idem 5x520x570 buc. 20
- idem 5x530x570 buc. 31
- Geam sticlă 4x125x440 buc. 56
- Tub sticlă 20x16x345 buc. 631
- idem 20x2x345 buc. 500
- Vizor sticlă rot. 22x3 buc. 250
- idem dif. dimens. buc. 120
- idem 135x7 buc. 25
- idem 140x15 buc. 30
- idem 175x20 buc. 9
- idem 200x25 buc. 27
- idem 225x15 buc. 4
- Sticlă Klinker 17x34x220 buc. 74
- idem 17x30x340 buc. 62
- Pluțitor sticlă buc. 162
- Staniol simplu kg. 5

LANȚURI

- Lanț Flyer 1" Triplu ml. 12,065
- Lanț cu role 1 3/4 Triplu ml. 3,023
- Lanț cu role 3" Triplu ml. 72,276

RULMENȚI :

- 126 buc. 8
- E. 10 buc. 50
- E. 15 buc. 8
- EA. 17 buc. 3
- EL. 9 Z buc. 10
- 1203 buc. 10
- 1205 buc. 30

- 1209 buc. 167
- 1209 KC 4 buc 15
- 1210 buc. 150
- 1210 K buc. 50
- 1210 KC 4 buc. 2
- 1212 K buc. 13
- 1213 buc. 30
- 1213 K buc. 20
- 1216 K buc. 5
- 1217 C 3 buc. 2
- 1218 K buc. 16
- 1222 buc. 1
- 1300 buc. 6
- 1305 buc. 40
- 1305 C 4 buc. 1188
- 1308 buc. 76
- 1308 K buc. 28
- 1310 buc. 10
- 1311 buc. 2
- 1311 KC 5 buc. 1
- 1313 K buc. 16
- 1313 C 4 buc. 12
- 1318 buc. 1
- 1320 buc. 1
- 2205 buc. 280
- 2209 buc. 24
- 2205 KC 5 buc. 19
- 2211 K buc. 54
- 2211 KC 5 buc. 2
- 2212 K buc. 24
- 2213 buc. 15
- 2215 K buc. 8
- 2305 C 3 buc. 3
- 2306 buc. 10
- 2309 buc. 70
- 2313 buc. 138
- 2320 buc. 8
- 2326 buc. 8
- 3210 buc. 8
- 3220 C 5 buc. 1
- 3220 HJCAP buc. 5
- 3221 CSFC buc. 1
- 3302 buc. 1
- 3315 buc. 2
- 3316 buc. 25
- 3317 buc. 1
- 6001 buc. 4000
- 6001 P 6 buc. 41
- 6002 Z buc. 54
- 6003 buc. 300
- 6004 2 Z buc. 47
- 6005 Z buc. 700
- 6005 buc. 1000
- 6005 SR buc. 5
- 6005 C 2 P 6 buc. 8
- 6006 buc. 1000
- 6006 2 Z buc. 22
- 6008 buc. 3000
- 6011 buc. 40
- 6015 buc. 4
- 6015 P 5 buc. 3
- 6016 buc. 16
- 6016 P 5 buc. 2
- 6024 buc. 40
- 6034 MB buc. 4
- 6036 buc. 25
- 6200 buc. 50
- 6201 buc. 1000
- 6216 buc. 40
- 6217 C 5 buc. 2
- 6218 2 Z buc. 79
- 6222 buc. 25
- 6224 C 3 buc. 8
- 6300 buc. 40
- 6302 buc. 5000
- 6314 P 6 buc. 96
- 6319 buc. 2
- 6407 C 3 buc. 2
- 7007 CATP 4 buc. 24

- 7015 buc. 15
- 7138 buc. 8
- 7200 buc. 10
- 7213 B buc. 184
- 7214 B buc. 20
- 7214 BATP 4 buc. 3
- 7228 B buc. 2
- 7310 BP 6 buc. 3
- 7312 B buc. 16
- 16013 buc. 15
- 20803 Z buc. 60
- 21313 buc. 4
- 22218 KC 5 buc. 7
- 22230 C 3 buc. 11
- 22236 K buc. 1
- 22244 MBC 3 buc. 10
- 22310 C 3 buc. 1
- 22312 KC 3 buc. 58
- 22315 buc. 20
- 22317 K buc. 16
- 22319 K buc. 2
- 22326 KC 3 buc. 1
- 22330 K buc. 18
- 23028 buc. 3
- 23052 MBC 3 buc. 1
- 23130 C 5 buc. 1
- 23138 K buc. 9
- 23218 K buc. 6
- 23220 buc. 1
- 30216 buc. 30
- 30220 buc. 12
- 30228 buc. 12
- 30230 buc. 9
- 30309 buc. 10
- 30312 buc. 70
- 30320 buc. 7
- 30324 buc. 4
- 31315 buc. 27
- 32015 buc. 4
- 32205 HYCAP buc. 2
- 32205 HR buc. 15
- 32212 buc. 300
- 32213 buc. 80
- 32220 buc. 78
- 32304 buc. 10
- 32305 buc. 10
- 32307 buc. 10
- 32324 buc. 7
- 39018 buc. 1
- 51101 buc. 15
- 51126 buc. 12
- 51126 MP 5 buc. 6
- 51126 MP 6 buc. 1
- 51128 buc. 3
- 51148 buc. 4
- 51200 buc. 20
- 51216 buc. 5
- 51217 buc. 9
- 51218 buc. 29
- 51220 buc. 10
- 51234 buc. 20
- 51311 buc. 10
- 51317 buc. 2
- 51318 buc. 7
- 51336 buc. 3
- 51412 buc. 5
- 52206 buc. 13
- 52208 buc. 1
- 52214 buc. 7
- 52216 buc. 4
- 52220 buc. 1
- 7728 buc. 4
- 57707 buc. 2
- 58218 buc. 1
- 64903 buc. 20
- 67714 buc. 1
- 69422 buc. 2
- 77752 buc. 1
- 94904 buc. 5

— 100 090 buc. 4
 — 108 711 buc. 2
 — 391 023 buc. 5
 — 391 125 buc. 2
 — 404 705 buc. 2
 — 436 206 buc. 2
 — 436 208 buc. 8
 — 455 538 buc. 3
 — 639 018 buc. 1
 — 790 601 buc. 2
 — 791 312 buc. 1
 — 808 106 buc. 5
 — 808 108 buc. 4
 — 852 705 buc. 4
 — 864 705 buc. 8
 — 864 904 buc. 3
 — 922 205 buc. 4
 — 950 118 buc. 3
 — 994 713 buc. 2
 — 1 000 918 K buc. 1
 — 1 032 924 K 5 buc. 4
 — 1 032 924 K+H 5 buc. 2
 — 2 007 106 buc. 20
 — 4 074 108 buc. 1
 — 4 074 115 buc. 6
 — 2 097 952 buc. 2
 — 4 084 104 buc. 4
 — Q. 204 buc. 9
 — Q. 205 buc. 3
 — Q. 208 buc. 42
 — Q. 220 buc. 4
 — Q. 206 buc. 25
 — NA. 3050 2—R6 buc. 2
 — NA. 4830 buc. 4
 — NA. 4912 buc. 10
 — NA. 4917 buc. 14
 — NA. 4918 V buc. 26
 — NA. 4928 buc. 1
 — NA. 4932 buc. 10
 — NJ. 209 buc. 100
 — NJ. 211 buc. 15
 — NJ. 218 buc. 14
 — NJ. 252 buc. 2
 — NJ. 304 NA buc. 8
 — NJ. 311 NA buc. 26
 — NJ. 318 C 3 buc. 3
 — NJ. 407 buc. 2
 — NJ. 2207 buc. 100
 — NJ. 2210 buc. 1
 — NJ. 2212 buc. 5
 — NJ. 2218 buc. 48
 — NN. 3013 KP 51 buc. 37
 — NN. 3017 KP 51 buc. 6
 — NNU 4926 MP 51 buc. 8
 — NN. 3010 SP.W. 33 buc. 1
 — NUB 208 NA C 3 buc. 1
 — NU. 207. NA buc. 2
 — NU. 208 buc. 3
 — NU.212 buc. 45
 — NU. 212 MP 51 buc. 9
 — NU. 214 C 4 buc. 4
 — NU. 214 E buc. 15
 — NU. 224 buc. 6
 — NU. 224 MANA P 52 buc. 1
 — NU. 315 buc. 1
 — NU. 318 C 3 buc. 2
 — NU. 1022 buc. 6
 — NU. 1022 NAP 5 buc. 2
 — NU. 1024 buc. 4
 — NU. 1030 buc. 4
 — NU. 1052 buc. 4
 — NU. 2210 NA buc. 4
 — NU. 2207 buc. 27
 — NU. 2216 buc. 26
 — NU. 2228 MP 63 buc. 4

— NU. 2230 buc. 2
 — NU. 2305 buc. 23
 — NU. 2312 buc. 34
 — NU. 2316 buc. 1
 — NU. 2320 buc. 8
 — NU. 2326 buc. 8
 — NUP. 203 buc. 10
 — NUP. 205 buc. 20
 — NUP. 2206 buc. 115
 — NUP. 2207 buc. 15
 — NUP. 2208 ZS buc. 6
 — NUP. 2215 buc. 2
 — NUP. 2216 buc. 5
 — NUP. 2306 NA buc. 2
 — NUP. 2311 NA buc. 9
 — RNA 4904 buc. 60
 — RNA 4908 P 4 buc. 2
 — RNA 6904 P 5 buc. 2
 — RNA 657825—NK. 65 25 buc. 4
 — RNU 1032 J buc. 3
 — RHNA 253220 buc. 6
 — RHNA 222814 buc. 4
 — 942/35 buc. 1
 — 943/25 buc. 35
 — RHNA 455538 (943/45) buc. 20
 — NAK. 17 buc. 4
 — NAK. 20 buc. 5
 — NAK. 50 buc. 7
 — NAK. 55 buc. 1
 — DNK. 2516 buc. 4
 — NZ. 318 buc. 1
 — NKJ. S. 25 buc. 1
 — NK. JS. 65×95×28 buc. 1
 — NK. I 42 20 buc. 2
 — NKI 42/30 buc. 2
 — NKI 50/30 buc. 2
 — NK. 25/16 (TAF 253316) buc. 8
 — NK. 25 20 buc. 3
 — NK. 30/20 M9 buc. 14
 — NK. 42 30 buc. 2
 — NK. 50 B buc. 4
 — NK. 65/35 (TAF 657836) buc. 16
 — NKX 40 buc. 2
 — NKX 40 B C2HR buc. 2
 — NKX 70 buc. 8
 — ANK. 4565 buc. 4
 — AX K 6590 buc. 16
 — GS. 3552 buc. 2
 — GS. 81109 buc. 2
 — GS. 81107 buc. 2
 — GS. 81109 buc. 7
 — WA. 1038 buc. 1
 — WA. 1045 buc. 13
 — WA. 1050 buc. 1
 — WA. 1060 buc. 1
 — WA. 1070 buc. 2
 — WA. 1085 buc. 1
 — WA. 1090 buc. 1
 — WS. 81108 buc. 2
 — WS. 81109 buc. 10
 — SB. 22—63/22 buc. 3
 — 92 TS 448—CD buc. 1
 — TAFI 607235 buc. 1
 — NAR 110 NA 110 buc. 1
 — K. 25x35x30 buc. 1
 — K. 50x55x20 buc. 2
 — Bucșe rulm. H. 220 buc. 21
 — Idem H. 317 buc. 1
 — Idem H. 2312 buc. 28
 — Idem H. 2313 buc. 68
 — Idem H. 3032 buc. 4
 — Idem H. 3038 buc. 45
 — Idem H. 3136 buc. 4

ANVELOPE ȘI CAMERE AUTO

— Anvelope auto 400×8 buc. 1
 — idem 350×10 buc. 144
 — Bandă geantă SR 113 buc. 14
 — Cameră auto 400×8 buc. 3
 — Dinam comp. tip vechi SR 113.131 buc. 13
 — Semi casetă stg. SR 113.131 buc. 4
 — idem dreapta buc. 4

IMPRIMATE

— Bon limită materiale bloc. 1955
 — Bon restituire 026 bloc. 150
 — Fișă limită semifabricată buc. 15000

MATERIALE PROTECȚIE

— Căști forestier buc. 61
 — Placă cobalt cuprotar buc. 1086
 — idem buc. 45
 — Vizor cobalt buc. 100
 — idem buc. 143

CĂRAMIZI REFRACTARE

— 3 RC 71 buc. 636
 — 4 RC 71 buc. 198
 — RD 79 PT. 2 buc. 200
 — RD 82 PT.1 buc. 185
 — RD 82 PT.4 buc. 624
 — 48.4.13.2.10 RCA 75 buc. 1
 — 48.47.3 RCA 75 buc. 1
 — 250×200×65/RD 79 buc. 818
 — 250×225×70 IMP buc. 22
 — 454.13.2.8 RCA 75 buc. 2
 — 1464.5.1—33 BIS 1.4 buc. 8
 — 1464.5.1—37 buc. 2
 — 1464.5.1—38 buc. 1
 — 1464.5.1—42 BIP 0,5 buc. 8
 — 1464.5.1—43 buc. 2
 — 1464.5.1—44 BIS 1.4 buc. 1
 — 1464.5.1—65 buc. 1
 — 1464.5.1—66 buc. 16
 — 2312.2.11/RCA 75 buc. 509
 — BS—2/RC 71 buc. 905
 — OLC—1.9.10 buc. 175
 — OLC—1.9.11 buc. 18
 — ORD 2.7/RCA 75 buc. 6
 — PEZ 18.2 buc. 31
 — PEZ 18.3 buc. 32
 — Izolator MIP—3/6 buc. 13277
 — Poliță 45626.11771.683 buc. 2047
 — Tub TR 1689.1—2.2.8/CER C10 buc. 40
 — Tub 1446.21.1—1.39 RCA 75 buc. 160

I.M.A.I.A. BALȘ

str. N. Bălcescu nr. 192
Județul Olt

RULMENȚI

— NN 3020 KP 51 buc. 30
 — 22308 buc. 6500
 — 303824/942/30 buc. 17000
 — 32307 buc. 500

Întrebări și răspunsuri

● **G. VULTUREANU, comuna Suraia, Vrancea** — Personalului retribuit în regie, atât din industrie cât și din agricultură, i s-au aplicat prevederile Decretului nr. 113/21 martie 1979. Pentru personalul care a lucrat în orice formă de acord (direct, global etc.) nu s-au aplicat prevederile decretului sus-menționat.

Perioada de stagiu obligatorie pentru absolvenții învățământului superior nu se reduce în cazul în care cel în cauză a lucrat, anterior absolvirii, ca muncitor, brigadier etc. Retribuția cuvenită unui absolvent cu diplomă de stat, care a lucrat înaintea absolvirii mai mult de 12 luni, se stabilește conform art. 35 din Legea nr. 57/1974.

Abolvenții învățământului superior cu diplomă de stat, care ocupă funcțiile de inginer agronom, inginer zootehnist, precum și medic veterinar, pot fi numiți cu aprobarea conducerii Ministerului Agriculturii și Industriei Alimentare, în funcții de șef fermă. În acest caz ei primesc — în primul an de activitate — retribuția corespunzătoare anului I, iar în al doilea an de activitate, retribuția prevăzută la nivelul de bază al funcției de șef fermă.

● **G. TEODORESCU, Ploiești** — În cazul absenței de la serviciu — câteva ore din programul zilnic — precum și a imposibilității compensării orelor nelucrate prin muncă suplimentară în alte zile ale lunii respective, retribuția corespunzătoare orelor nelucrate se reține din chenzina a 2-a a acelei luni.

● **RĂZVAN ȘERBAN, Caracal** — Conform art. 4 din Hotărârea 880/1965, pensionării pentru limită de vîrstă reîncadrați în muncă primesc în cazul incapacității temporare pensia integrală. Ei n-au drept și la indemnizații pe linia asigurărilor sociale de stat.

● **DOINA COMȘA, Brașov** — Funcția de programator este considerată funcție economică de specialitate, astfel că perioada lucrată în această funcție se ia în considerare la stabilirea vechimii minim necesare pentru promovarea în funcția de statistician principal.

● **ZAMFIR CIOCOIU, Cimpina** — H.C.M. nr. 285/1960 a fost modificată și în prezent este abrogată. Acordarea alocației de stat pentru copii se face pe baza Decretului 246/1977. Conform art. 5 din acest decret, alocația se acordă soțului chiar și în cazul cînd

copilul s-a născut în afara căsătoriei. Soția este îndreptățită la alocație numai în cazul în care ea singură se încadrează într-una din categoriile prevăzute de alin. 1. al art. 5 din decretul sus-menționat.

● **ION CISMARU, comuna Ocnița, Dimbovița** — Perioada efectuării stagiului militar nu se include în vechimea în meserie. Perioada lucrată ca mecanic auto se poate lua în considerare ca vechime în meseria de șofer, fiind meserii înrudite. Aceasta se poate stabili de comisia tehnică de încadrare și promovare a muncitorilor din unitatea unde lucreți.

● **INTREPRINDEREA TEXTILA „Buceci”, Roman** — Contravaloarea sumelor primite pentru orele predate de ingineri, tehnicieni și economiști, la liceele industriale, în afara programului lor de lucru de la unitățile unde sînt încadrați, se ia în considerare la stabilirea venitului în funcție de care se acordă alocația de stat pentru copii.

● **DANIA HEUTEȘ, Brașov** — Perioadele lucrate în calitate de casier, calculator și secretar dactilograf nu se includ în vechimea în funcții economice medii, făcînd parte din categoria personalului administrativ (Legea nr. 12/1971). Unitatea unde ați fost transferată are competența să verifice dacă îndepliniți condițiile prevăzute de lege pentru ocuparea funcției pe care urmează s-o obțineți, după transferare.

● **GURA IOVIȚA, com. Tomnești, Timiș** — Funcționarul economic face parte din categoria personalului administrativ. Perioada lucrată în această funcție nu se include în vechimea în funcții economice, acestea făcînd parte din categoria personalului de specialitate.

● **CORNEL GUȚIU, Brașov** — V-ați încadrat în muncă în luna februarie 1978 și la data de 1 noiembrie 1978 ați fost promovat în funcția de „operator calculator electronic”. Înainte de ocuparea acestei funcții n-ați avut cel puțin un an (12 luni) de activitate, astfel că trebuia să fiți retribuit la nivelul anului întîi de activitate.

● **D. MIRCEA, Brașov** — În ipoteza încadrării dv., cu respectarea reglementărilor legale, în funcția de contabil șef al unui grup de șantieră veți fi retribuit — conform prevederilor

Decretului 100/1979 — cu două clase de retribuție mai puțin decît nivelul retribuției prevăzute pentru cadrele cu studii superioare care ocupă aceeași funcție.

● **DUMITRU SCURTULESCU, Drobeta-Tr. Severin** — Sîntem de acord cu dv. Persoanei transferate — în interesul serviciului — i se pot aplica prevederile Decretului nr. 100/1979 (anexa 6 pct. 9), în sensul că conducerea unității îi poate menține gradația avută, atunci cînd transferul se face la o unitate cu un grad de organizare superior. Această posibilitate nu constituie o obligație pentru conducerea unității.

● **CONSTANTIN C. LUNGU, București** — Sînteți absolvent a 10 clase de cultură generală și al școlii profesionale cu durata de 1 1/2 ani. La încadrarea dv. în muncă veți fi retribuit corespunzător categoriei a II-a nivelul de bază al rețelei tarifare a meseriei pentru care v-ați pregătit.

● **ILINCA PRUNEȘ, Slatina** — Orelor nelucrate de personalul retribuit în regie nu se plătesc. Ca atare, în situația arătată retribuția dv. tarifară lunară trebuie să se micșoreze corespunzător cu retribuția prevăzută pentru cele patru ore, cît nu ați lucrat.

● **ȘTEFAN KUGLIS, Timișoara** — Ați domiciliat în orașul Lipova și ați fost repartizat la o unitate situată în comuna Siclău fiind ulterior transferat la o altă unitate, însă tot în mediul rural. În această situație sînteți îndreptățit să beneficiați de indemnizația de instalare, atunci cînd vă veți stabili domiciliul în comuna Pecica.

● **ION PĂSARIN, Țicleni** — În cazul militarilor în termen și al celor cu termen redus, la stabilirea cuantumului alocației se ia în considerare grupa cea mai mică de venituri (prima grupă în tabelul prevăzut de Decretul 246/1977 (art. 3)).

● **CONSTANTIN LOTREAN, Sibiu** — Răspunsul comunicat în nr. 8 : Suplimentului revistei noastre corectunde reglementărilor în vigoare Persoana respectivă avea, la data a solvirii învățământului superior cu diplomă de stat, o vechime în specialitate de peste 5 ani. Îndeplinind condițiile prevăzute în art. 35, lit. C d Legea nr. 57/1974 are dreptul să încadrată la nivelul de bază al rețeauiei funcției corespunzătoare studiilor absolvite sau cu o clasă de retribuție în plus față de cea avută la categoria sau funcția ocupată anterior.

C.